

prensa

ENERGÉTICA

Año 21 - Número 5 - Diciembre 2024- CABA, Argentina

TODO EL OFF THE RECORD

HORIZONTE EXPORTADOR

Con Vaca Muerta a la cabeza, Neuquén tiene la responsabilidad de procurar la monetización los recursos shale que en el subsuelo valen cero. Los tiempos de la transición energética y el difícil camino hacia la descarbonización para 2040.

FOTO: GENTILEZA DE TGN



ECONOMÍA ENERGÉTICA:
ACIERTOS Y DISTORSIONES



EL SISTEMA ELÉCTRICO
FRENTE A LA TORMENTA PERFECTA



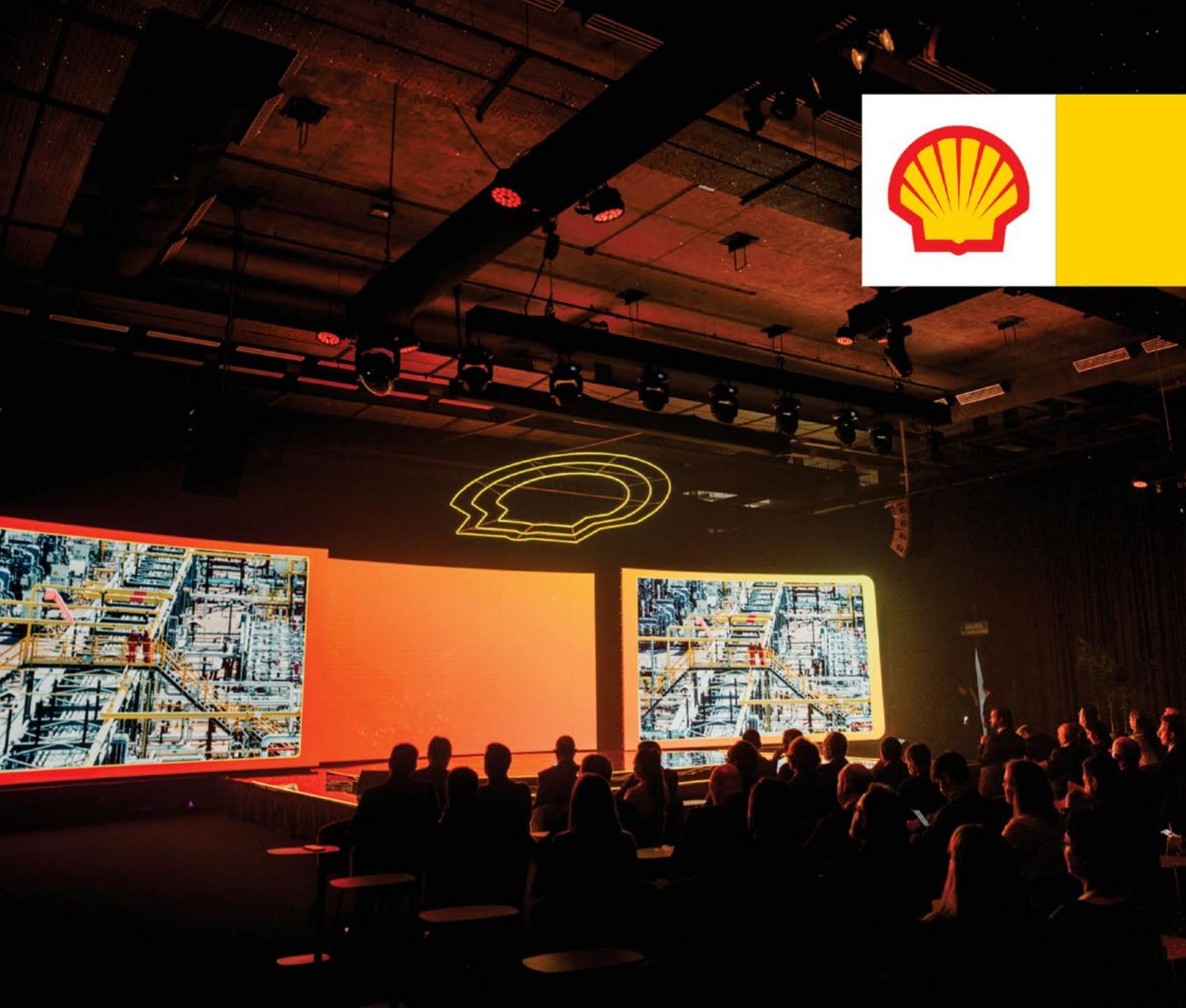
PETROQUÍMICA, LA GRAN
FAVORECIDA DEL SHALE GAS



RENOVABLES Y LA ERA DE LA
DESCARBONIZACIÓN

AOG PATAGONIA:
VACA MUERTA LO HIZO

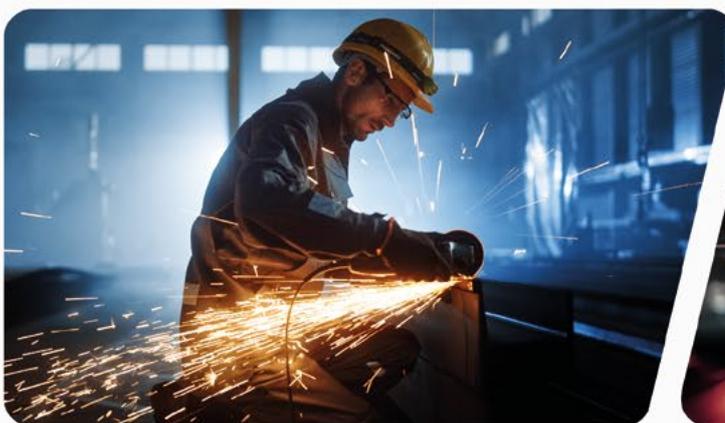
EDICION ESPECIAL:
DIA DEL PETROLEO



CUMPLIMOS 110 AÑOS IMPULSANDO EL SECTOR ENERGÉTICO EN ARGENTINA



Innovación
y compromiso



Energía que impulsa a la industria

Producimos petróleo, gas, combustibles y lubricantes para la industria y el cliente final. Generamos energía eléctrica a través de fuentes renovables y tradicionales.

DESDE HACE 25 AÑOS, INVERTIMOS, TRABAJAMOS Y CRECEMOS EN EL PAÍS Y LA REGIÓN.

PAN-ENERGY.COM

Pan American
ENERGY



BRINGS AUSTRAL S.A.

SERVICIOS PARA LA INDUSTRIA DEL PETRÓLEO Y EL GAS

Oil and Gas

Somos un Socio en quién confiar

Encargados de contribuir al desarrollo de la industria de O&G brindando servicios especializados para las actividades Onshore y Offshore:

GERENCIAMIENTO DE PROVEEDORES

REPUESTOS – EQUIPOS – MATERIALES

SERVICIOS CON PERSONAL

BÚSQUEDA, SELECCIÓN, ADMINISTRACIÓN Y CAPACITACIÓN PARA PERSONAL MARÍTIMO Y PETROLERO ONSHORE Y OFFSHORE

REPRESENTACIÓN LÍNEA MISSION DE NATIONAL OILWELL VARCO – IMPORTACIÓN CONSUMIBLES Y REPUESTOS NOV



SERVICIOS PORTUARIOS – HUSBANDRY

ASISTENCIA A PERSONAL

COORDINACIÓN CON HOTELES, PASAJES, TRASLADOS, VISAS, PERMISOS DE INGRESO Y DE TRABAJO



AMI Agencia Marítima Internacional

Agregamos valor a la Cadena de Suministro de los clientes, mediante prestaciones de servicios para la industria O&G onshore y offshore, servicios marítimos y portuarios, así como también soluciones de logística comercial e industrial. Enfocados en la excelencia para el desarrollo de nuestros clientes, colaboradores, proveedores y comunidades donde operamos.

OIL & GAS SERVICES

FREIGHT FORWARDING

ALMACENAMIENTO

COMERCIO EXTERIOR

ESTIBA

LOGÍSTICA PORTUARIA

AGENCIAMIENTO Y REPRESENTACIÓN LINER

AGENCIAMIENTO TRAMP



Soluciones logísticas integrales

Especialistas en Energía, Minería y Proyectos

Logística para la industria de Energía

- Transporte marítimo, aéreo, terrestre Internacional y nacional.
- Amplia red de agentes alrededor del mundo.
- Servicios a la carga y almacenaje intermedio.
- Control de Cumplimiento de proveedores internacionales y aseguramiento de calidad.
- Servicio puerta a puerta.

Logística para cargas de Proyecto

- Estudio de rutas e Ingeniería de transporte.
- Logística nacional e internacional de carga sobredimensionada.
- Servicios de Trinca, embalaje y consolidación/desconsolidación de la carga.
- Transporte en carretones y tramitación de permisos viales.
- Charter marítimo y aéreo.
- Gestión de seguros a la carga.

Creamos valor a través de la flexibilidad operacional, la seguridad y el desarrollo de proveedores locales.

Nuestras Sucursales

Distribuidas estratégicamente en los puertos y locaciones más importantes de Argentina para poder brindar un servicio personalizado.

1. SALTA
2. SAN LORENZO
3. ROSARIO
4. CAMPANA
5. BUENOS AIRES
6. BAHIA BLANCA
7. NEUQUEN
8. COMODORO RIVADAVIA
9. PUNTA QUILLA
10. RIO GRANDE
11. USHUAIA



Contáctenos

25 de Mayo 555, Piso 20. (C1002ABK) CABA.
Buenos Aires, Argentina.

Tel: +5411 4310 2400
amionshore@ocean.com.ar
sales@ulog.com.ar

www.bringsaustral.com
www.amisa.com

SUMARIO



08



18



22



26



30



42



50



54

08 - NOTA DE TAPA

Superávit energético impensado -Informe de PWC

Brasil y su imperiosa necesidad de importar gas de Vaca Muerta

El mercado bursátil energético con buenas expectativas para 2025

La hoja de ruta más conveniente para llegar con el shale a Brasil

El Gobierno abre el grifo a las exportaciones de Oil & Gas

Marín: "Con el proyecto de LNG, la acción de YPF se va a multiplicar por diez de acá al 2031"

Balanza energética: el 75% de las exportaciones proviene de la Cuenca Neuquina

26 - EMPRESARIAS

BGH Eco Smart ingresa al mercado de bombas solares

Acuerdo entre CentralPuerto e IPC

Servicio Satelital S.A. renueva la certificación iso 9001

Gennea anunció la entrada en operación de su octavo parque eólico

30 - AOG PATAGONIA

Qué dejó la última AOG en Neuquen

34 - ENTREVISTA

Germán Burmeister, CEO de Shell Argentina

Oscar Sardi, CEO de TGS

42 - INTERNACIONALES

La agenda que viene en el contexto mundial energético

50 - ACTUALIDAD

"Hay una Vaca Viva en la industria azucarera de Tucumán"

54 - POLÍTICA ENERGÉTICA

Cecilia Garibotti

Carlos Casares

STAFF

EDITOR RESPONSABLE Y DIRECCIÓN PERIODÍSTICA:

Daniel Barneda

danielbarneda@prensa-energetica.com

GERENCIA COMERCIAL:

Gastón Salip

gastonsalip@prensa-energetica.com

DISEÑO Y DIAGRAMACIÓN:

diegoyankelevich@gmail.com

EDITADO EN BUENOS AIRES,
REPÚBLICA ARGENTINA.

MIRALLA 626- PB 4, (CP 1440),
TELEFAX: 4644- 4311, 15-5463-8782
REGISTRO DE LA PROPIEDAD
INTELLECTUAL EN TRÁMITE.

LAS NOTAS FIRMADAS NO NECESARIAMEN-
TE REFLEJAN LA OPINIÓN DEL EDITOR.

PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN PARCIAL
O TOTAL (LEY 11.723) -COPYRIGHT PE.
PRENSA ENERGÉTICA ES UNA

PUBLICACIÓN DE 

PRENSA ENERGÉTICA EN INTERNET:

REVISTA DIGITAL:
[HTTP://ISSUU.COM/GSALIP/DOCS/PRENSA_88](http://ISSUU.COM/GSALIP/DOCS/PRENSA_88)

WWW.FACEBOOK.COM/REVISTAPRENSAENERGETICA

E-MAIL: / WEB

danielbarneda@prensa-energetica.com

WWW.PRENSA-ENERGETICA.COM



IMPORTADORES DE PRODUCTOS PREMIUM DE SEGURIDAD INDUSTRIAL



PROTECCIÓN DE LOS PIES A LA CABEZA



GUANTES DE PROTECCIÓN



PROTECCIÓN RESPIRATORIA

MAMELUCOS

✉ ventas@dutyseguridad.com.ar



+54 9 11 7607-6694

www.dutyseguridad.com.ar



Servicio de pre y post venta



Respuesta inmediata



Entrega en 48/72hs



Capacitación en el lugar que vos elijas



La mejor relación precio calidad



Stock permanente Productos Premium



Superávit energético impensado

Un informe de PWC asegura que el shale en la Cuenca Neuquina tiene la capacidad geológica de llevar al país a niveles de producción nunca vistos: más de millón de barriles de petróleo y más de 250 millones de m³ de gas diarios.

PwC Argentina presentó un informe dirigido a inversores del sector energético donde destaca el potencial de la formación Vaca Muerta como motor de crecimiento para la economía argentina.

De acuerdo con las proyecciones, Vaca Muerta podría generar un superávit en la balanza energética de US\$30.000 millones en

2030, con una producción estimada de 1 millón de barriles de petróleo y más de 250 millones de m³ de gas por día.

Desde el inicio de su explotación, las inversiones en estos yacimientos alcanzarán los US\$ 200.000 millones. "Vaca Muerta tiene la capacidad geológica de llevar al país a niveles de producción nunca vistos. En este nuevo

escenario, el interés de las empresas locales e internacionales en invertir en petróleo y gas no convencional es muy significativo dado el alto potencial que tiene Vaca Muerta. En los últimos meses, se realizaron anuncios importantes y compromisos de inversión donde el gobierno acordó con distintos actores, nuevas reglas de juego que la hacen aún más atrac-

tiva. “ aseguró Ezequiel Mirazón, socio de PwC Argentina, líder de Energía, Utilities y Minería.

A pesar del gran potencial de producción de Vaca Muerta, el informe enfatiza que este crecimiento depende en gran medida de inversiones en infraestructura. La falta de capacidad de evacuación actual representa un límite concreto para el desarrollo productivo.

“Argentina tiene un altísimo potencial para el desarrollo de hidrocarburos no convencionales dado que es el cuarto y segundo país con recursos no convencionales de petróleo y gas respectivamente. Adicionalmente, el país es el segundo productor mundial, detrás de Estados Unidos. Estas proyecciones dependerán de que se realicen inversiones esenciales en infraestructura, particularmente en ductos y plantas para la exportación de LNG”, explicó Hernán Rodríguez Canelo, socio de PwC Argentina especialista en energías renovables.

La construcción del oleoducto Vaca Muerta Sur, con una inversión de US\$ 2.500 millones, que permitirá transportar 500.000 barriles de petróleo por día, y el puerto de aguas profundas en Río Negro, diseñado para reducir costos de transporte y facilitar el acceso a mercados internacionales.

El desarrollo de proyectos como la ampliación del Gasoducto Néstor Kirchner y el proyecto Duplicar y Triplicar de Oldelval serán cruciales para superar los actuales cuellos de botella en la capacidad de evacuación. Producción actual y proyecciones de crecimiento.

El informe detalla que, en agosto de 2024, Vaca Muerta alcanzó una producción de 403.000 barriles de petróleo y 83 millones de m³ de gas por día, representando más de la mitad de la producción de hidrocarburos del país y con un crecimiento interanual del 35% en petróleo y 22% en gas.



El ritmo de crecimiento interanual ha sido sostenido a niveles de doble dígito, y la formación aún se encuentra en una etapa temprana de desarrollo. Oportunidades para empresas en áreas maduras La concentración de grandes empresas en Vaca Muerta crea oportunidades en otras áreas maduras de explotación, un aspecto que beneficia al sector y promueve una mayor diversificación en la cadena productiva.

“El enfoque de las grandes empresas en Vaca Muerta abre el juego para que otras empresas puedan expandirse en áreas maduras facilitando así la consolidación y adquisición de empresas del sector”, expresó Ignacio Aquino, socio de PwC Argentina de la práctica de Deals, aludiendo a las

posibilidades de nuevos actores en yacimientos tradicionales.

“ El Régimen de Incentivos a la Inversión (RIGI) jugará un rol fundamental en el desarrollo de la infraestructura necesaria para que Vaca Muerta alcance su potencial. Este marco regulatorio permite atraer inversiones estratégicas mediante incentivos fiscales que faciliten proyectos clave de infraestructura para optimizar su capacidad productiva y exportadora”, afirmó Juan Manuel Magadan, socio de PwC Argentina de la práctica de Tax & Legal.

Fuente: PWC Argentina.

BRASIL

Y SU IMPERIOSA NECESIDAD DE IMPORTAR GAS DE VACA MUERTA

El acuerdo establece que Argentina entregaría al Brasil 2 millones de metros cúbicos de gas (MMm³) por día a principios de 2025. Este volumen podría crecer a 10 MMm³/día en los próximos tres años, alcanzando 30 MMm³/día en 2030.

Finalmente el gobierno argentino firmó un acuerdo para impulsar las exportaciones de shale gas desde Vaca Muerta al mercado brasileiro. Ambos países firmaron un Memorandum de Entendimiento (MOU) en el marco de la cumbre del G20 que se llevó a cabo en la ciudad de Río de Janeiro.

El objetivo es fortalecer el comercio bilateral de gas natural, y la integración regional con énfasis en el desarrollo de las exportaciones desde Vaca Muerta. El documento fue rubricado por el ministro de Economía argentino, Luis "Toto" Caputo, y el ministro de Minas

y Energía brasileño, Alexandre Silveira.

El acuerdo marca un paso importante en la integración energética entre Argentina y Brasil, y refuerza el rol estratégico de Vaca Muerta en la región.

Según lo pactado a partir de 2025, Argentina comenzará enviando 2 MMm³/día a Brasil, con un aumento previsto a 10 MMm³/día en tres años, hasta llegar al objetivo de 30 MMm³/día para finales de la década.

Desde el gobierno brasileiro destacaron la relevancia del acuerdo para Brasil, indicando que este gas será fundamental para reducir costos energéticos y promover la reindustrialización del país.

"Queremos tratar el



gas como una energía de transición, aumentar su volumen, reducir su precio y generar más oportunidades para nuestra gente", expresó el ministro Silveira en sus redes sociales.

Por su parte, el gobierno argentino señaló que esta iniciativa busca consolidar la competitividad de Vaca Muerta, una de las principales reservas no convencionales de gas y petróleo del mundo. Las exportaciones se realizarían bajo tres modalidades: comercial firme, intercambio de emergencia con devolución, y exportación por oportunidad.

El memorándum también contempla un componente de coo-

peración tripartita con Bolivia que firmará un anexo para regular el tránsito del gas argentino a través de su territorio, incluyendo las tarifas de transporte.

Además, el documento establece la creación de un Grupo de Trabajo Bilateral, compuesto por representantes de ambos países, para coordinar los aspectos técnicos y comerciales de las operaciones. Este grupo analizará no solo las exportaciones de gas natural, sino también posibles importaciones de emergencia desde Brasil hacia Argentina.

Fuente: Artículo publicado por Daniel Barneda en www.mejorenergia.com.ar



YPF

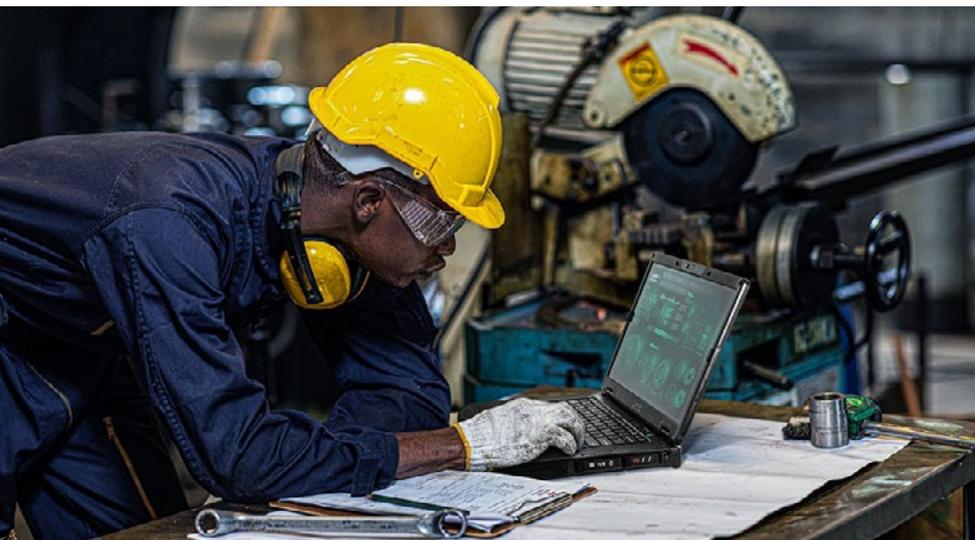
YPF

YPF

YPF /
**ENERGÍA
ARGENTINA**

EL MERCADO BURSÁTIL ENERGÉTICO CON BUENAS EXPECTATIVAS PARA 2025

Se espera que los avances regulatorios y la infraestructura en oil & gas atraigan inversiones sustanciales, impulsando las exportaciones de energía y el crecimiento económico del país en los próximos años.



El Gobierno reconoció el papel vital que desempeña este sector generando las divisas necesarias, compensando caídas en otros sectores clave como la soja. En ese sentido, se comprometió a una cooperación continua con la industria para apoyar su éxito y crecimiento. Así lo indicó el último reporte de la consultora Adcap Equity Research, que asegura que el potencial de Vaca Muerta, junto con las obras de infraestructura que se hicieron o están planificadas, aumentan el atractivo de un sector que cada vez tiene mejor desempeño en materia de exportaciones.

“En línea con nuestras expectativas y marcando una importante oportunidad de crecimiento en Vista con su nuevo equipo de frac que aliviará los cuellos de botella en la terminación de los pozos pe-

troleros. Este aumento en la producción ha llevado a un aumento en las exportaciones de petróleo, particularmente a Chile, apoyado en la reactivación del oleoducto Trasandino. El Gas natural argentino también alcanzó nuevos máximos: Neuquén aportó el 72% de la producción nacional.

La promulgación del RIGI por parte del Gobierno abre la puerta a la exploración y producción de gas natural, proyectos de exportación que superan los u\$s600 millones y es probable que reduzcan los costos de las empresas centradas en el gas, preparando el escenario para cubrir las necesidades que los proyectos de GNL requieran. La combinación de producción récord y marcos regulatorios de apoyo posicionan a la industria argentina de petróleo y gas para el crecimiento a largo plazo, con el Gobierno comprometido a fomen-

tar este sector vital para asegurar las divisas necesarias y la estabilidad económica”, detalló el informe.

El índice accionario del mercado local, el S&P Merval, está tocando máximos en dólares y se acerca a los US\$2000. El denominador común de los analistas fue el atractivo del sector energético, cuyo aporte de exportaciones, en especial a raíz de la firma de un preacuerdo para exportar shale gas de Vaca Muerta a Brasil, ya se empezó a ver este año y será todavía mayor el próximo. Se agrega además, el ingreso al RIGI de un proyecto de NLG de PAE y Golar por más de U\$S 2500 millones que potencia los saldos exportables para los próximos dos años.

Los expertos estiman que el desarrollo de infraestructura clave como oleoductos y gasoductos, impulsará tanto la producción como las exportaciones. Se proyecta que el superávit comercial del sector energético supere los US\$1 0.000 millones para 2030. YPF sigue siendo un papel muy interesante. “La compañía está en una posición única para aprovechar el potencial de Vaca Muerta, una de las mayores reservas de shale del mundo (petróleo no convencional). Su estrategia apunta a que para 2027 el 80% de su producción provenga del shale oil, con un costo promedio de US\$40 por barril, lo que le da una ventaja competitiva importante a nivel global”, advierten.

Fuente: El Economista.



Somos energía que crece



El shale neuquino y la nueva hoja de ruta a la región

Las empresas que operan en el sector midstream local consideran que será finalmente la demanda quien termine decidiendo por dónde conviene llegar con el shale gas neuquino al mercado brasilero.



En el marco del evento sobre el 20º aniversario del Mercado Electrónico del Gas en Argentina (MEGSA), las empresas transportistas de gas analizaron el presente y futuro del midstream en el país que hoy se convirtió en un negocio clave vinculado con el desa-

rollo y crecimiento del shale gas en Vaca Muerta.

Oscar Sardi, CEO de TGS habló sobre el proceso de transformación de la empresa en los últimos años con cuatro nuevas unidades de negocios, con el foco en el no regulado, y con la mirada puesta en la Cuenca Neuquina que apalan-

ca el crecimiento que se avizora en el corto y mediano plazo.

A modo de balance, el ejecutivo mencionó dos temas claves de cara al 2025: por un lado, pondrá la recomposición tarifaria llevada adelante por el gobierno de Javier Milei tan esperada para la industria; y el otro tema en vísperas es la extensión de las licencias para seguir operando como transportistas en el sistema.

Al hablar de inversiones, Sardi se refirió a la inversión de más de U\$S 300 millones para llevar a la planta de Tratayén a una capacidad de procesamiento de 30 millones de metros cúbicos diarios. “Esto nos da la idea de la magnitud de crecimiento que hemos tenido y que además nos hemos acoplado a las demandas de las empresas productoras”, añadió.

Durante su presentación, Daniel Ridelener, CEO de TGN se mostró muy optimista por las medidas tomadas por el actual gobierno “que ha decidido no ponerlo obstáculos a la iniciativa privada”.

“Podríamos decir que este fue el año donde volvimos a soñar después de tantas regulaciones y condicionamientos. Hoy la mirada está puesta en la recomposición de tarifas, la renovación de las licenciatarias y un clima muy favorable de inversión para desarrollar proyectos de exportación a los países vecinos”, comentó.

Y destacó: “Volvimos a pensar que el desarrollo del mercado del gas es factible para acompañar la demanda. En los próximos meses va a decantar cuál es la ruta o traza más conveniente para llegar con el gas de Vaca Muerta al mercado brasilero, luego del acuerdo firmado recientemente entre los gobiernos de Argentina y Brasil”.

Fuente:

Artículo publicado por Daniel Barneda en Mejor Energía.



Protagonistas del desarrollo energético argentino



Brindamos servicios en toda la cadena de valor del gas natural, integrando la producción con los centros de consumo.



Operamos y Mantenemos el Gasoducto Presidente Néstor Kirchner



Ampliamos la capacidad de acondicionamiento de Planta Tratayén



Extendimos el Gasoducto Vaca Muerta Norte

El Gobierno abre el grifo a las exportaciones de Oil & Gas

NO LE EXIGIRÁ AL PRIVADO A QUIÉN Y CÓMO LE PUEDE EXPORTAR .



“ En estos días sale la reglamentación del capítulo de energía de la ley de Bases, donde básicamente lo que estamos teniendo es un Estado casi que se ata las manos, que se corre del intervencionismo que hemos visto durante tantos años. Es un Estado donde el Gobierno deja de decirle al privado a quién le puede exportar, si puede o no puede exportar”.

La frase pertenece al secretario coordinador de Minería y Energía, Daniel González, quien en un foro organizado por CIPPEC, señaló que las empresas podrán exportar hidrocarburos y sus derivados libremente, sujeto a la no objeción de la Secretaría de Energía.

“Nosotros creemos firmemente que el libre mercado, el respeto a la propiedad privada, es el mejor incentivo para la innovación en infraestructura que todos dicen que necesitamos”, puntualizó.

El artículo en cuestión es el número 6 incluido en la ley Bases que “afirma que el Poder Ejecutivo Nacional no podrá intervenir o fijar los precios de comercialización en el mercado interno de hidrocarburos y que los permisionarios, concesionarios, refinadores o comercializadores

podrán exportar hidrocarburos y sus derivados libremente, sujeto a la no objeción de la Secretaría de Energía”. Esto va en sintonía con el pedido de la industria para evitar interrupciones en las exportaciones de petróleo y gas.

La medida era muy esperada por el sector y su implementación podría darle celeridad a muchos proyectos, especialmente ante el auge de Vaca Muerta y la ventana de oportunidad que abrió el Régimen de Incentivo a las Grandes Inversiones (RIGI).

El Gobierno espera que en las próximas semanas ingrese una importante cantidad de proyectos nuevos al RIGI. Se habla de inversiones por más de U\$S 8.000 millones, de los cuales la mayoría de ellos están vinculados al desarrollo del shale en Vaca Muerta.

Es el caso de Vaca Muerta Sur impulsado por YPF y seis socios que implica inversiones por casi U\$S 3000 millones para la construcción de oleoducto y un puerto en la provincia de Río Negro para poder exportar en el 2028 más de 700.000 barriles de petróleo.

El otro gran proyecto es el anunciado por Pan American Energy (PAE), y Golar para la instalación

de una barcaza de Gas Natural Licuado (GNL) y comenzar a exportar desde 2027. Se trata de una inversión estimada de U\$S 2.900 millones en los próximos 10 años y que llegará a U\$S 7.000 millones en los 20 años de vida útil esperada. En renovables se suma el Parque solar El Quemado de YPF Luz en Mendoza, el plan de inversión diversificada en San Juan de Minas Argentinas S.A.

“Hemos visto en las pocas semanas que RIGI está disponible para hacer las aplicaciones la cantidad de proyectos que han entrado. De energías renovables, el oleoducto, de GNL, todos los proyectos de minería que también han entrado, y van a seguir entrando montones”, comentó González.

La ley Bases 27.742 publicada el 8 de julio pasado plantea dos cambios esenciales para la industria de los hidrocarburos. Por un lado, introduce el artículo 105 y sustituye el artículo 6 de la ley 17.319 de Hidrocarburos.

Fuente: El Economista.

ALTAR UCO

VINOS DE QUIETUD



•
BUSCAMOS
LO EXTRAORDINARIO
EN LO ORDINARIO.

Altar Uco es un proyecto permanente y una búsqueda constante en pos de lograr expresiones cada vez más puras y delicadas del terruño, un concepto que incluye no solo el lugar en el que nacen las uvas, sino también la interpretación que hace el hombre de ese punto preciso del mundo.

UNA CONCEPCIÓN DEL VINO.

altaruco.com



Consultas y pedidos al WhatsApp: +5491140607127 / +5492615187862

Prohibida la venta a menores de 18 años

“Con el proyecto de LNG, la acción de YPF se va a multiplicar por diez de acá al 2031”

El presidente de la petrolera más importante del país habló sobre los objetivos fijados para los próximos diez años: maximizar la renta, optimizar el desarrollo de Vaca Muerta y mejorar la eficiencia en el downstream.

YPF tiene un objetivo de máxima para la próxima década: convertir al país en un generador de ingresos de divisas con más de U\$S 30.000 millones en exportaciones de petróleo y gas, y contribuir al crecimiento económico, y por ende bajar los niveles de pobreza.

“Si logramos plasmar este proyecto exportador con Vaca Muerta a la cabeza, Argentina va a caminar hacia ese rumbo”, dijo el presidente de YPF, Horacio Marín, durante un evento en el marco del 20º aniversario de la empresa Duralitte llevado a cabo en La Rural. Señaló, además que con el proyecto de LNG la acción de YPF se va a multiplicar diez veces más de acá al 2031. “En solo ocho meses subimos la acción de la empresa un 140% en dólares y volvimos a recuperar lo que perdimos en ocho años”, añadió.

La clave- según Marín- es enfocarse en lograr mayor rentabilidad y maximizar el valor de las operaciones. Y mencionó el programa 4x4 impulsado por YPF que apunta a cuadruplicar el valor de la compañía en cuatro años.

“Para ello vamos a poner el foco en el desarrollo de los no convencionales, principalmente en Vaca Muerta, en la venta de nuestros campos maduros convencionales y en la exportación del LNG”, afirmó y agregó que “el objetivo es darle mayor valor a nuestros accionistas”.

Marín hizo hincapié en el proyecto de LNG que representa casi U\$S 30.000 millones de inversión. “Cuando llegamos a YPF dijeron que no podíamos hacerlo, pero lo vamos a hacer. Lo último que hay que tenerle miedo es a la frustración”, opinó.

En lo que hace al downstream, el ejecutivo prometió mejorar la eficiencia del actual parque refinador



y adelantó que se está trabajando en un proyecto denominado “crecimiento con optimización” que apunta a mejorar la productividad.

El titular de YPF aprovechó el evento ante cientos de empresarios de la industria para anticipar que el próximo 13 diciembre, que coincide con una nueva conmemoración del Día del Petróleo en Argentina, la empresa va a anunciar la puesta en marcha en la torre de Puerto Madero de un centro de control inteligente y de monitoreo para optimizar la toma de decisiones en las operaciones upstream y downstream.

DATOS DEL TERCER TRIMESTRE

La empresa argentina informó que, en promedio, ex-



portó el 15% de su producción total de petróleo.

Durante el tercer trimestre, la producción de petróleo shale de YPF promedió los 126 mil barriles día, un crecimiento del 36% respecto al mismo período del año anterior y un 11% respecto al segundo trimestre de este año. La compañía lo dio a conocer durante la presentación de su balance del tercer trimestre del 2024.

De este modo, el crudo no convencional implica el 49% de la producción de petróleo total de YPF (2T 24: 46% y 3T 23: 39%).

La petrolera informó también que sus exportaciones de petróleo Medanita (Cuenca Neuquina) aumentaron en el trimestre un 111% respecto al tercer trimestre del año anterior y un 37% en relación con el trimestre anterior.

Las exportaciones promediaron los 39 mil barriles día, un 15% de la producción total de petróleo.

Durante este período, YPF invirtió 1353 millones de dólares y más del 70% fueron al segmento Upstream, principalmente en actividades shale para perforación y workover, en línea con la estrategia 4x4.

En materia financiera, el EBITDA ajustado fue de

1.366 millones de dólares, crecimiento secuencial impulsado principalmente por mayores ventas estacionales de gas, suba en la producción de hidrocarburos shale y mejor precio local de combustibles, compensados parcialmente por mayores costos en términos reales y menor producción convencional, especialmente porque julio estuvo afectado por condiciones climáticas adversas en la Patagonia, indicó la empresa.

En términos interanuales, el notable crecimiento del EBITDA del 47% se explica principalmente por la recuperación en el precio local de combustibles, y el crecimiento en la producción shale y los niveles de procesamiento de las refinerías, parcialmente compensados por mayores costos en moneda local y menor producción convencional.

Avances de los principales proyectos de YPF:

- Proyecto Andes: Ya se firmaron 9 acuerdos de compraventa por 25 áreas convencionales. Recientemente, se sumaron 7 áreas ubicadas en la provincia de Tierra del Fuego. Además, se obtuvo la aprobación provincial por uno de los clústers en Chubut.

- Proyecto de construcción del oleoducto Vaca Muerta Sur: Se alcanzó un grado de avance del 50% en la construcción del primer tramo (Vaca Muerta – Allen, 130 km), con una inversión total de aproximadamente 200 millones de dólares. El segundo tramo está compuesto por un oleoducto dedicado a exportaciones (Allen – Punta Colorada, 440 km), tanques de almacenamiento y monoboyas para operar VLCCs, con una inversión de alrededor de 2.500 millones de dólares. La compañía se encuentra a pocos meses de iniciar su construcción.

Fuente:

Artículo publicado por Daniel Barneda en Mejor Energía

ON ES UN MONTÓN
DESCUENTOS & BENEFICIOS PENSADOS PARA VOS

¡AHORRAS TU DESCUENTO EN COMBUSTIBLE!

QUANTIUM J&S SMART M AXION

Consultar bases, condiciones y tope de descuento de la promoción en axionenergy.com o en www.axionenergy.com



VACA MUERTA SUR, CLAVES DE LA OBRA QUE YA INGRESÓ AL RIGI

El Oleoducto permitirá un salto de gran escala de productividad con exportaciones por U\$S 21.000 millones al año.

Definido por el propio presidente de YPF, Horacio Marín como uno de los proyectos de infraestructura privado más importantes de la Argentina de los últimos 20 años, Vaca Muerta Sur ya ingresó al Régimen de Incentivos a las Grandes Inversiones (RIGI).

El oleoducto, cuya fecha de inicio podría ser mediados de 2026, promete inversiones por más de U\$S 2500 millones y un salto significativo en las exportaciones de crudo para los próximos años. Este monto la ubica en la inversión privada más grande en lo que va del siglo y recién será desplazada cuando se concrete el proyecto de

la planta de LNG.

Junto a YPF también participarían Pan American Energy (PAE), Vista, Pampa Energía y Pluspetrol, Chevron y Shell. En la etapa actual, todos los socios están negociando los contratos definitivos de su participación en el proyecto.

Para el Gobierno Nacional la noticia generó un impacto positivo. Se trata de la obra de infraestructura más relevante de los últimos años y la primera en ingresar al RIGI. El ducto permitirá más que duplicar la posibilidad de evacuación de petróleo de Vaca Muerta.

“Con el trabajo que hicimos desde que llegamos, ahorramos uno

U\$S 500 millones de dólares y bajamos los plazos de construcción del proyecto”, señaló Marín, quien sostuvo que con la obra concluida Argentina será “uno de los principales exportadores de la región y aportará divisas y trabajo al país.”

Y agregó que “la magnitud de este proyecto lo convierte en trascendental para la Cuenca Neuquina. Este ducto permitirá más que duplicar la posibilidad de evacuación de petróleo de Vaca Muerta”.

Esas divisas -aseguran los expertos- podrían rondar entre U\$S 20.000 y U\$S 25.000 millones de en los próximos dos años. En los próximos días se conocerán quiénes serán las constructoras del oleoducto, que tendrá dos tramos: de Allen a Chelforo y luego a Punta Colorada, en Sierra Grande, Río Colorado.

Según trascendió YPF buscará financiamiento con préstamos



internacionales por US\$1.500 millones y US\$500 millones con bancos locales.

La obra contempla construcción de un oleoducto que conectará Vaca Muerta con el puerto de Punta Colorada, en Río Negro, pero también una planta de almacenamiento y una terminal portuaria con dos monoboyas para incrementar las exportaciones.

YPF ya había construido los primeros 130 kilómetros del primer tramo de oleoducto entre las localidades de Añelo, en Neuquén, y Allen, en Río Negro, donde conectará con el sistema de Oldelval.

Las petroleras apuntan a que el proyecto esté terminado para el tercer trimestre del 2026, con una capacidad inicial de 180 mil barriles por día. En el escenario más optimista durante los prime-

ros meses del 2027 alcanzará los 390 mil barriles y luego 520 mil barriles por día. En su capacidad máxima, alcanzará los 750 mil barriles por día. Se proyecta que la cuenca neuquina puede producir 1,5 millón de barriles al año.



- Fabricación de lana mineral con certificación ISO 9001 2015
- Andamios multidireccionales
- Fireproofing
- Fraccionamiento de chapa en rollos



Soluciones en andamios y aislación térmica

Fabricación, provisión y montaje

Florida 274, 2º piso, CABA • 011 4326-0062 • +54911 3510-0422
 Ex Ruta 7, Km 70, Luján • 02323 42-0422 • www.incaaislaciones.com.ar



BALANZA ENERGÉTICA: EL 75% DE LAS EXPORTACIONES PROVIENE DE LA CUENCA NEUQUINA



A fin de cuantificar la evolución de las cuentas del sector energético el informe de E&E señala que del 75% de las exportaciones de crudo provino de la cuenca Neuquina, convirtiéndose en la principal cuenca exportadora desde el año 2022.

Durante los 10 primeros meses de 2024 la balanza comercial energética alcanzó un superávit de U\$S 4.302 millones, mientras que en el mismo período de 2023 se había registrado un déficit de U\$S 737 millones.

De acuerdo con las estadísticas de la consulta Economía & Energía (E&E), las exportaciones totalizaron U\$S 7.995 millones, unos U\$S 1.516 más que el mismo período de 2023, mientras que las importaciones alcanzaron los U\$S 3.693 millones.

La tendencia expansiva que

presenta la producción hidrocarbúrfica local y su competitividad en el mercado internacional, permiten inferir, en caso de no producirse modificaciones significativas en el escenario internacional, un superávit comercial creciente que tendrá una gravitación cada vez más significativa en el resultado de la cuenta corriente del conjunto de la economía Argentina.

El declino de la producción hidrocarbúrfica desde finales de la década de 1990 condujo a una progresiva disminución del superávit comercial del sector y,

posteriormente, a un déficit significativo desde comienzos de la década pasada, agudizando de esta forma la restricción externa de carácter estructural que presenta la economía Argentina.

“El desarrollo de la producción no convencional a lo largo de la última década modificó drásticamente la tendencia de la producción hidrocarbúrfica en nuestro país y, con ello, su impacto sobre el sector externo”, explica el documento.

Y sostiene que la recuperación de la producción hidrocarbúrfica a lo largo de los últimos años permitió, en una primera instan-

cia, disminuir el nivel de importaciones y, posteriormente, alcanzar un salto sustantivo de las exportaciones.

De esta forma, y por primera vez en casi dos décadas, en 2024 la balanza comercial del sector exhibirá un superávit superior a los U\$S 5.000 millones.

El estudio de E&E, revela que durante los 10 primeros meses de 2024 las exportaciones energéticas se ubicaron un 23% por encima del valor que habían alcanzado entre enero y octubre del último año.

Este crecimiento se explica casi enteramente por el aumento de las exportaciones de petróleo, que se incrementaron en U\$S 1.452 millones con relación al año 2023 y representaron duran-

te el corriente año el 57% de las exportaciones energéticas.

En tanto, el monto de las importaciones energéticas en los primeros diez meses del corriente año fue prácticamente la mitad del que se había alcanzado en el mismo período de 2023.

Todos los productos importados registraron bajas significativas, destacándose la disminución en el valor de las importaciones de GNL (-U\$S 1.124 millones) y de gasoil (U\$S -1.022 millones).

En términos interanuales, el informe de Arceo demostró que las exportaciones de crudo se expandieron durante los primeros diez meses de 2024 en un 47%.

Durante el corriente año, más del 75% de las exportaciones de crudo provino de la cuenca Neu-

quina. La cuenca Neuquina se convirtió en la principal cuenca exportadora desde el año 2022.

A pesar de las restricciones existentes en la capacidad de evacuación desde la cuenca Neuquina, en el mes de octubre las exportaciones de crudo alcanzaron los 225.000 barriles diarios.

En el caso de las importaciones, durante los primeros diez meses de 2024 se registró una disminución, tanto de los volúmenes de GNL (-3,5 MMm³/d) como de gas natural proveniente de Bolivia (-2,9 MMm³/d), respecto a idéntico período del año pasado.

En septiembre y octubre del corriente año se registraron importaciones desde Chile por un promedio de 1,3 MMm³/d.

IPH[®] 75
1949
2024

CABLES DE ACERO | ESLINGAS | ACCESORIOS

www.iphglobal.com | (5411) 4469 - 8100

Crosby Distribuidor oficial para Argentina y Brasil

REVERSIÓN DEL GASODUCTO NORTE: BUENAS NOTICIAS PARA EL NOA

LA OBRA PERMITIRÁ LLEVAR SHALE GAS DESDE LA FORMACIÓN DE VACA MUERTA SIETE PROVINCIAS ARGENTINAS QUE HASTA AHORA DEPENDÍAN DE LAS IMPORTACIONES DE BOLIVIA

El ministro de Economía, Luis Caputo, y el gobernador Martín Llaroya, junto al jefe de Gabinete, Guillermo Francos participaron este lunes de la inauguración de la reversión del Gasoducto Norte en La Carlota, una de las obras clave para llevar gas de Vaca Muerta a las provincias del norte argentino.

Según cálculos oficiales, la reversión permitirá un ahorro anual de U\$S 1.960 millones por sustitución de importaciones del gas boliviano.

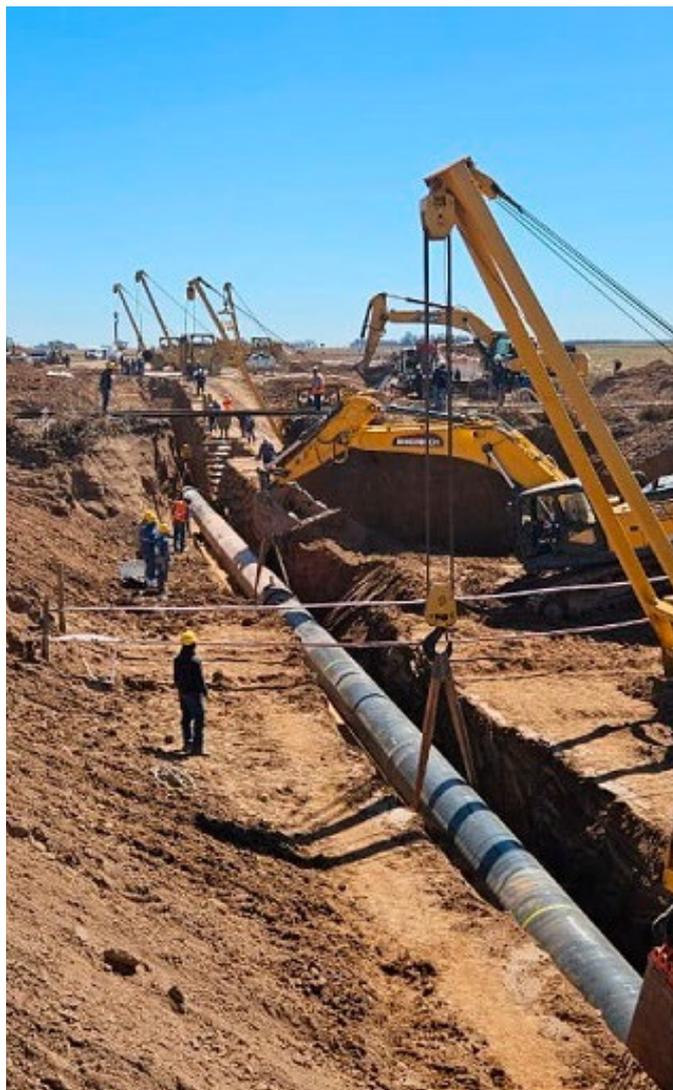
Del acto de inauguración también participaron el secretario de Coordinación de Energía y Minería, Daniel González, y la flamante secretaria de Energía, María Tettamanti.

De los U\$S 740 millones que costó el proyecto, se estima que U\$S 540 millones forman parte de un crédito del Banco de Desarrollo para América Latina y el Caribe (CAF) y, el resto fue financiado por la Compañía Administradora del Mercado Mayorista Eléctrico (CAMMESA).

La obra contempla la reversión de 4 plantas compresoras para transportar, a partir de marzo 2025, un total de 19 MMm³/día de gas desde el sur de nuestro país para la región del NOA..

La obra permitirá llevar shale gas desde la formación de Vaca Muerta siete provincias argentinas que hasta ahora dependían de las importaciones de Bolivia. También permitirá el desarrollo a gran escala para abastecer a la minería, en especial en proyectos relacionados con el litio.

“Argentina eligió dónde invertir U\$S 700 millones para que revierta en más riqueza. Imagínense ustedes todo el bienestar que se va a generar en todas las provincias del norte argentino que no estaban



sujetos a tener el gas en las condiciones que lo van a tener ahora. Con nuestro propio gas ya no vamos a hacer beneficencia con nadie, sino que vamos a utilizar nuestro gas que va a ser un tercio del valor del que veníamos importando. Es una obra que es símbolo para la Argentina”, afirmó Francos.

Por su parte, el gobernador de Córdoba agradeció a la CAF por financiar obras tan importantes como esta. “Hace años nos anticipamos y dimos una gran discusión hace muchos años, y nos trataban de locos cuando creíamos en Vaca Muerta y de que Vaca Muerta pueda llegar al interior”, destacó.

La Reversión del Gasoducto Norte se proyectó para sustituir el gas importado desde Bolivia con gas proveniente de la formación Vaca Muerta en Neuquén y así abastecer a hogares e industrias de Córdoba, Salta, Jujuy, Santiago del Estero, Catamarca, La Rioja y Tucumán con gas nacional.

Innovación al servicio de la energía.

Manejamos todas nuestras operaciones en tiempo real con tecnología de punta.



BGH ECO SMART INGRESA AL MERCADO DE BOMBAS SOLARES

La empresa no solo está ampliando su portafolio de soluciones energéticas, sino que también está liderando el cambio hacia un futuro más sustentable y eficiente.

BGH Eco Smart, la división del Grupo BGH enfocada en el desarrollo de soluciones de alta eficiencia energética, ingresa a una nueva categoría de productos con el lanzamiento de las tres nuevas bombas solares, destinadas a optimizar el uso de energía renovable para uso agrícola, industrial y en zonas donde no llega la red eléctrica.

En un paso hacia la innovación sustentable, BGH Eco Smart presentan: las Bombas Solares Híbridas 4CW2.2-14/165, 4CW0.5-5/90 y la Bomba Solar 2TSS2-95-36/370. Estos productos destacan por su adaptabilidad, facilidad de instalación y su capacidad de proporcionar soluciones de bombeo eficientes y ecológicos.

“Con la incorporación de estas bombas solares, BGH Eco Smart no solo está ampliando su portafolio de soluciones energéticas, sino que también está liderando el cambio hacia un futuro más sustentable y eficiente. Estos productos están diseñados para satisfacer las crecientes demandas de energía limpia en el sector agrícola y la industria”, sostuvo Manuel Pérez Larraburu, Gerente de Eficiencia Energética y Energías Renovables de BGH Eco Smart.

Las bombas solares lanzadas por BGH Eco Smart se caracterizan por su alta eficiencia y durabilidad, gracias a la incorporación de tecnologías avanzadas como motores de imán permanente sin escobillas, un amplio rango de tensión, y la función de



seguimiento de punto de máxima potencia (MPPT), que asegura un rendimiento óptimo incluso en condiciones climáticas adversas.

Estas innovadoras soluciones son ideales para el abastecimiento de agua para ganado, capaces de reemplazar los molinos de bombeo -utilizando las instalaciones ya existentes- y riego agrícola. Por su parte, su bajo costo de mantenimiento, al no requerir baterías, las convierten también en una opción atractiva para estancias o residencias fuera de la ciudad que utilicen agua de pozo. Su principal ventaja es que funcionan perfectamente sin necesidad de conexión a la red eléctrica.

En promedio, a una profundidad

de 30 metros, bombean $10\text{m}^3/\text{h}$, lo que significa que, durante el verano se pueden bombear hasta 70m^3 por día. “Dado que la principal aplicación es el suministro de agua para ganado, la inversión se recupera rápidamente, ya que garantiza agua para los animales durante el verano, la etapa de mayor demanda. Cada vaca consume aproximadamente 50 litros de agua por día, por lo que una bomba de este tipo puede abastecer a 200 cabezas de ganado”, explicó Larraburu.

Fuente: BGH

ACUERDO ENTRE CENTRALPUERTO Y CFI

La empresa no solo está ampliando su portafolio de soluciones energéticas, sino que también está liderando el cambio hacia un futuro más sustentable y eficiente.

Central Puerto, el principal generador de energía eléctrica de Argentina, y la Corporación Financiera Internacional (IFI), miembro del Grupo Banco Mundial, anuncian la firma de un acuerdo para avanzar en los estudios de factibilidad de la primera línea de transmisión eléctrica destinada a suministrar energía renovable a empresas mineras del noroeste argentino.

Estos estudios evaluarán la viabilidad técnica, económica y ambiental del proyecto, que tiene como objetivo interconectar los proyectos mineros del sector de la Puna Argentina al Sistema Argentino de Interconexión (SADI), garantizando un suministro confiable de energía renovable mediante acuerdos privados.

“La minería en el noroeste argentino es un sector estratégico para el crecimiento económico de nuestro país. Ante un mercado internacional cada vez más demandante de mi-



nerales críticos, esenciales para la transición energética, este proyecto responde a la necesidad de las empresas mineras de mejorar su competitividad a través de soluciones energéticas confiables, eficientes y económicas.” destacó Fernando Bonnet, CEO de Central Puerto.

“En IFI buscamos acelerar la transición energética global y el sector privado en Argentina tiene

el potencial de ser un líder en la industria. El trabajo colaborativo con Central Puerto se suma a estos esfuerzos priorizando energías renovables y apoyando a la industria minera sostenible con la infraestructura necesaria para también alcanzar su máximo potencial”, dijo Alfonso García Mora, vicepresidente de IFI para Europa, América Latina y el Caribe.



ACÁ ESTÁ NUESTRA ENERGÍA

Para impulsar las ganas de movernos, iluminar un futuro más sostenible y transformar proyectos en realidad.



PETRÓLEO
CEMENTO
RENOVABLES

SERVICIO SATELITAL S.A. RENUEVA LA CERTIFICACIÓN ISO 9001 POR QUINTO AÑO CONSECUTIVO Y AMPLÍA SU ALCANCE

“La renovación y ampliación de esta certificación es un reconocimiento al esfuerzo conjunto de todo nuestro equipo para mantener altos estándares de calidad en cada proceso”, aseveró Eduardo Lema, presidente de la compañía.

Servicio Satelital S.A., empresa de capitales nacionales dedicada a la conectividad satelital para el sector productivo y de servicios, ha renovado por quinto año consecutivo su certificación bajo las normas ISO 9001. En esta oportunidad, amplió su alcance al área comercial, sumándose a las ya certificadas de ingeniería, logística, atención al cliente y administración.

El proceso de certificación, que concluyó el pasado 20 de noviembre, fue llevado a cabo por TÜV Rheinland Argentina. Este proceso avala el cumplimiento de los estrictos estándares establecidos por la Organización Internacional para la Estandarización (ISO), orientados a la mejora continua de la calidad de productos y servicios.

“La renovación y ampliación de esta certificación es un reconocimiento al esfuerzo conjunto de todo nuestro equipo para mantener altos estándares de calidad en cada proceso. Nuestro objetivo es continuar siendo un referente en el sector, ofreciendo soluciones confiables y servicios excepcionales que superen las expectativas de nuestros clientes”, afirmó Eduardo Lema, presidente de la compañía.

Con más de 20 años de experiencia, Servicio Satelital S.A. es una empresa clave en la economía espacial, especializada en so-



luciones de conectividad mediante satélites de órbita baja (LEO), media (MEO) y geoestacionaria (GEO). Sus servicios abarcan sectores estratégicos como telecomunicaciones, defensa, energía y agroindustria. La compañía opera con infraestructura propia y brinda conectividad a través de las principales constelaciones LEO, satélites GEO HTS y Wide Beam.

Con esta certificación, Servicio Satelital S.A. reafirma su compro-

miso con la excelencia y el liderazgo en el sector, fortaleciendo su posición como aliado estratégico en la conectividad satelital.

GENNEIA ANUNCIÓ LA ENTRADA EN OPERACIÓN DE SU OCTAVO PARQUE EÓLICO

Se trata de La Elbita, una inversión de más de U\$S 240 millones y marca un nuevo hito en la capacidad de generación eólica de la compañía en el país.

Genneia, empresa de energías renovables, ha anunciado la entrada en operación del Parque Eólico La Elbita, su octavo parque eólico en Argentina y el tercero en la provincia de Buenos Aires. Ubicado a 42 kilómetros de Tandil, este proyecto representó una inversión de más de 240 millones de dólares y marca un nuevo hito en la capacidad de generación eólica de la compañía en el país.

La Elbita, que se extiende sobre 1.464 hectáreas, es el primer parque eólico a gran escala en la región y el de mayor envergadura de Genneia en Buenos Aires. Equipado con 36 aerogeneradores de 120 metros de altura, está diseñado

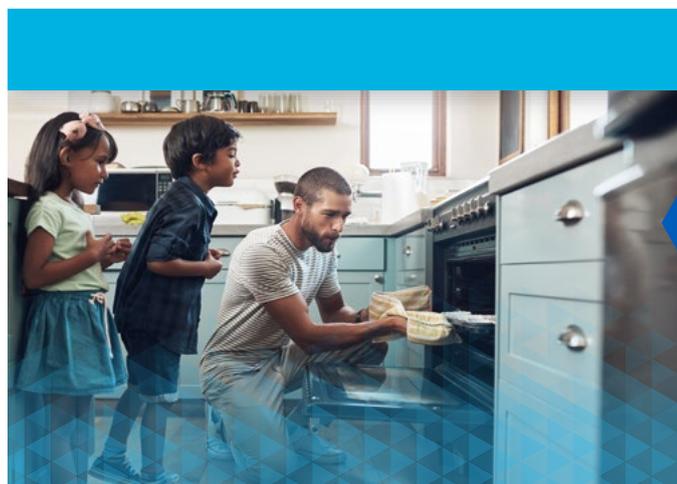
para abastecer de energía limpia a grandes usuarios industriales a través del Mercado a Término de Energías Renovables (MATER).

La financiación de La Elbita combinó capitales internacionales y locales. A nivel internacional, el proyecto recibió el respaldo de FMO (el banco de desarrollo de los Países Bajos) y FinDev Canada, que aportaron un préstamo corporativo de 85 millones de dólares a 10 años. En el ámbito local, inversores participaron mediante la emisión de bonos verdes.

En términos de impacto, el parque generará aproximadamente 705.000 MWh de energía renovable por año, suficiente para abastecer a 175.000 hogares, y se prevé que evitará la emisión



de más de 370.000 toneladas de CO₂, contribuyendo a la reducción de emisiones en Argentina y apoyando los objetivos de mitiga-



MetroGAS

MONÓXIDO DE CARBONO

Todos los accidentes son evitables

▶ CONOCÉ MÁS ◀

Qué dejó AOG 2024

Con más de 17.000 visitantes, la Argentina Oil & Gas Patagonia 2024, rompió todos los récords. La exposición reunió en el Espacio DUAM a todos los actores de la industria de los hidrocarburos, con el 100% del predio ocupado.



Un total de 335 empresas expositoras exhibieron sus últimas tecnologías e innovaciones a más de 17.000 visitantes. Luego de tres días de reuniones comerciales, las Rondas de Negocios vincularon a compradores de las principales empresas de petróleo y gas que operan en el país con empre-

sas expositoras proveedoras de bienes y servicios. Con más de 200 proveedores inscriptos y 25 compradores, se desarrollaron más de 1.500 reuniones

Argentina ratificó su vocación inversora en Vaca Muerta y busca acelerar su potencial.

Desde el sector público y privado pidieron mayor celeridad en la

toma de decisiones de inversión, especialmente en infraestructura y salir del cepo. El dato clave: YPF anunció que enero arranca el Vaca Muerta Sur.

En el acto de apertura, el Gobernador de Neuquén, Rolando Figueroa, destacó: “Llegar a todo esto no se dio de un día para el otro, trabajó mucha gente para despertar el interés de Vaca Muerta. Cada uno debe hacer su parte, vamos a competir con los mejores del mundo y para ganarle al Dream Team debemos jugar en equipo, armar un equipo, poder hacer un win-win”.

“Estamos atrasados en materia de infraestructura, necesitamos construir más hospitales, escuelas y rutas, que los neuquinos vivan mejor”, dijo el funcionario. Y remarcó que “hoy tenemos un déficit de U\$S 4000 millones en infraestructura. El año que viene vamos a destinar más de U\$S 700 millones para ir paliando la situación”.

En opinión de Figueroa “necesitamos que Vaca Muerta genere un círculo virtuoso para el ingreso de dólares y la eliminación del cepo lo más rápido posible”.

Y cerró: “Nos queda mucho por hacer, mucho por crecer. Estamos convencidos que la muestra que vamos a hacer en dos años va a ser más grande. Neuquén despierta interés”.

Por su parte, el Presidente de Instituto Argentino del Petróleo y el Gas (IAPG), Ernesto López Anadón, expresó: “Este es el evento que mejor representa a nuestra industria en la Argentina.

“La industria requiere de tiempo y esfuerzo y eso se logra necesariamente con planes de largo plazo. Hay que tratar de homogeneizar las normas para evitar que cada región o cuenca tenga costos adicionales por falta de estandarizaciones. Espero que realmente sea el camino, que flexibilicemos las normas que nos



permitan llegar o superar los 1.5 millones de barriles, que nos permitan dejar de hablar del potencial de Vaca Muerta y pasemos a hablar de la realidad de Vaca Muerta”, agregó.

En el cierre, Horacio Marín de YPF habló sobre el futuro de Vaca Muerta. “Si no sale el proyecto de LNG quiere decir que no hicimos bien el trabajo”, dijo. Y confirmó que “en enero arrancamos la construcción del oleoducto Vaca Muerta Sur, un proyecto implicará una inversión de 2.500 millones de dólares y que para diciembre del 2026 el proyecto va a tener una capacidad de transporte de 360 mil barriles diarios

EL RECLAMO DE LOS PRODUCTORES Y TRANSPORTISTAS

Empresas productoras y transpor-

tistas participaron de una intensa jornada en el marco del Encuentro de los CEOs de la Argentina Oil & Gas Patagonia que se lleva a cabo en el Espacio Duam de la provincia de Neuquén.

Los principales ejecutivos de las empresas de Shell y Pluspetrol dejaron en claro su vocación inversora de seguir apostando a los no convencionales, aunque advirtieron que algunas distorsiones de la macro, como la demora en la salida del cepo, podrían demorar algunos proyectos.

Germán Burmeister, CEO de Shell afirmó que los activos e Vaca Muerta son muy competitivos en comparación con otras áreas petroleras del resto de mundo. Sostuvo que “tenemos por delante del desafío de monetizar las reservas de petróleo y gas en Argentina, pero para lograrlo

necesitamos una salida del cepo inmediata y eso requiere de un tratamiento urgente para seguir siendo competitivos”.

“El dilema para los empresarios es cómo acelerar el proceso de inversiones en Vaca Muerta y destinar la mayor cantidad de obras posibles en aumentar el desarrollo de mayor infraestructura y para ello reclaman mayor financiamiento externo lo cual va a redundar en mayor contratación de mano de obra y un gran impacto en toda la cadena de valor productiva”, opinó Burmeister.

Y subrayó: “El mundo va a hablar más de Vaca Muerta cuando seamos un país más creíble y confiable. El potencial lo tenemos y parte de Vaca Muerta ya es una realidad”.

Por su parte, Julián Escuder, CEO de Pluspetrol ratificó el interés de la compañía en que el principal foco está puesto en el yacimiento La Calera en Vaca Muerta con una producción proyectada en 14 MMm3 de gas diarios que podrían llegar a más de 24 MMm3/día, y más de 70 mil barriles de crudo.

“En Pluspetrol, creemos que Vaca Muerta ofrece una ventana de oportunidad única para monetizar estas reservas, tanto para consumo interno como para exportación, posicionando al país como un pro-



Una empresa argentina, líder en ingeniería, construcción y servicios, comprometida con el desarrollo de nuestro país.

ENERGÍA | GAS Y PETRÓLEO | INFRAESTRUCTURA DE TRANSPORTE | INFRAESTRUCTURA CIVIL

f @ y in
sacde.com.ar

sacde



veedor estratégico de gas licuado (GNL) a nivel internacional. La inversión en infraestructura, como gasoductos y plantas de licuefacción, es clave para maximizar este potencial, y estamos comprometidos en aprovechar esta oportunidad mientras acompañamos la transición hacia nuevas fuentes de energía”, dijo Escuder.

El midstream también formó parte de los temas del debate en AOG 2024. En ese sentido, los

CEOs de Oldelval, TGN y TGS insistieron en la necesidad de seguir destrabando los cuellos de botella para la evacuación del shale neuquino.

Ricardo Hösel se refirió Oldelval que se encuentra en la etapa final del Proyecto Duplicar, una de las obras de infraestructura más importante del país para el transporte de crudo que va desde la Cuenca Neuquina hacia el océano Atlántico.

“Permitirá pasar de los 36.000 metros cúbicos diarios actuales a unos 86.000 metros cúbicos diarios de petróleo, es decir, un incremento de 50.000 metros cúbicos por día. También avanza en un nuevo desafío: el Proyecto Duplicar Norte, una obra centrada en dar respuesta de forma permanente a las demandas de los cargadores de petróleo de la Cuenca Neuquina desde Puesto Hernández, en Neuquén, hasta Allen, en Río Negro”, explicó Hösel.

La compañía comunicó que la ejecución de “Duplicar” se desarrolla según lo planeado, enfrentando desafíos como la disponibilidad de materiales y mano de obra calificada. La obra cuenta con el 70% del ducto soldado, que son más de 270 kilómetros lineales (60 kilómetros de ducto por mes).

Con la capacidad de exportar 310.000 barriles por día, Duplicar no solo garantiza la previsión para las compañías productoras, sino que también genera ingresos significativos para el país. Se estima que las exportaciones anuales alcanzarán entre 8.000 y 9.000 millones de dólares, dependiendo del precio internacional del crudo, proporcionando un impulso vital para la economía nacional.

Hacia adelante los empresarios coinciden en afirmar que el RIGI no llegó tarde, aunque reconoció que la inflación en dólares atenta contra los costos de los proyectos y la infraestructura que requiere este tipo de proyectos.

Con los proyectos que la compañía tiene en marcha, sumados al Vaca Muerta Norte de YPF, la capacidad de evacuación de la cuenca superará ese horizonte 700.000 barriles.

Daniel Ridelener, CEO de TGN hizo hincapié en la culminación del principal tramo de 120 km del la reversión del Gasoducto Norte, pensado para abastecer el NOA y el centro del país y que le per-

mitirá a Argentina ahorrar hasta u\$s2.000 millones por año

La obra, que demandó una inversión de u\$s740 millones, posibilitará el transporte a las provincias del norte del país unos 19 millones de metros cúbicos de gas (MMm³/d). Argentina ya no le comprará más gas a Bolivia.

El directivo evaluó tres alternativas para llegar con gas desde Vaca Muerta a Brasil: la primera es la interconexión Paso de los Libres-Uruguayana- Porto Alegre que requiere completar infraestructura en Argentina y construir el tramo del lado brasilero; la segunda es la exportación de GNL desde Argentina; y la tercera opción es aprovechar la interconexión Argentina-Bolivia donde gran parte de los ductos e inver-

siones ya están hechas.

En opinión de Sardi, TGS ratificó que el Gasoducto Presidente Néstor Kirchner (GPNK) terminó todas las obras complementarias y sus plantas compresoras y ya se encuentra en fase operativa con capacidad en despachar hasta 23 MMm³/día.

“En los años 90 cambió el paradigma en Argentina: Neuquén dependía de Nación y hoy es al revés. El contexto y la ola privatizadoras e similar a la de esa época, pero con la diferencia que Vaca Muerta tiene un enorme potencial”, dijo.

En junio de este año Sardi recordó que presentó al Ministerio de Economía de la Nación un proyecto de ejecución y financiamiento de obras de ampliación

de los sistemas de transporte existentes con una inversión asociada de U\$S 700 millones.

Su principal propósito es sumar volúmenes incrementales significativos de gas natural en el nodo Litoral (14 MMm³/d) en el invierno 2026, para dar confiabilidad al suministro energético y sustituir importaciones de gas natural licuado (GNL) y gasoil, 100 días al año, con gas de Vaca Muerta, además de potenciar los saldos exportables a la región

Fuente: Prensa Energética



GERMÁN BURMEISTER, PRESIDENTE DE SHELL ARGENTINA



“TENEMOS UNA MIRADA A LARGO PLAZO QUE PUEDE TRANSFORMAR AL SECTOR”

El objetivo de máxima es pasar de los actuales U\$S 600 millones de inversión a más de U\$S 1200 millones en los próximos 18 meses. En la agenda de prioridades surgen la salida del cepo, el libre acceso a la disponibilidad de divisas, inversiones en infraestructura y más recursos humanos.

Germán Burmeister, Presidente de Shell Argentina es claro en sus definiciones y manifiesta abiertamente que es un defensor del libre mercado: “Vaca Muerta dejó ser un potencial y ya es una realidad. Tenemos una enorme ventana de oportunidad de ser un jugador energético clave de escala mundial en pleno proceso de transición energética”.

Por supuesto que en ese objetivo de alcanzar 1,5 millón de barriles de producción para 2030, el directivo destacó cuatro factores clave: la salida del cepo, el libre acceso a la disponibilidad de divisas, más inversiones en infraestructura y desarrollar capital humano para acompañar el proceso de crecimiento que impone hoy el ritmo de expansión del shale en la provincia de Neuquén.

En diálogo con El Economista, el número de Shell Argentina aprovechó su paso por la Argentina Oil & Gas (AOG) Patagonia 2004 que se llevó a cabo en el Espacio Duam con más de 17.000 asistentes para asegurar que el plan de la compañía hoy apunta a dos temas fundamentales: incrementar

la producción shale oil de 50.000 barriles diarios a más de 70.000 barriles/día y duplicar el nivel de inversiones. Esto implica pasar de los actuales U\$S 600 millones de inversión a más de U\$S 1200 millones en los próximos 18 meses.

“Tenemos una mirada a largo plazo que puede transformar al sector y al país. Los recursos están, pero los tenemos que hacer competitivos a nivel local. Hoy con el auge de Vaca Muerta, podemos cambiarle la economía al país. Jugamos en otra liga. Nuestras expectativas son muy positivas y en ese sentido el Régimen de Incentivos para Grandes Inversiones (RIGI) ha sido determinante. Hoy enfrentamos otra realidad con una balanza comercial energética superavitaria con más de U\$S 5000 millones para este año”, explicó Burmeister.

Al respecto, el presidente de Shell Argentina insistió en que el país tiene una enorme oportunidad en el mercado hidrocarburiífero mundial, pero instó a “capturar esa oportunidad”.

Y dejó en claro las intenciones de la petrolera de participar en proyectos que ayuden a evacuar

el crudo y gas desde la cuenca neuquina, como Vaca Muerta Sur o el mega proyecto de LNG del que tanto se habló en los últimos días tras la salida de la malaya Petronas. “Somos un acto de peso y veremos de qué modo vamos a participar si nos toca salir a la cancha”, afirmó.

Puntualmente sobre el proyecto de LNG sostuvo que los efectos pueden ser muy positivos ya que puede aportar mayor trabajo en toda la cadena de valor, ingreso de divisas, sustitución de importaciones y puede representar un importante aporte al desarrollo de la economía argentina.

“Shell produce petróleo y gas de manera eficiente y sustentable y apuntamos a lograr esa seriedad que el país necesita donde cada uno debe cumplir su rol. Soy un defensor del libre mercado. Las regulaciones que lo distorsionan no son buenas en el largo plazo”, señaló. Y concluyó: “seamos de una vez por todas un país creíble y confiable”.

Fuente: entrevista realizada por Daniel Barneda para El Economista



- Gestión y provisión de dibujantes proyectistas y profesionales calificados para la industria petroquímica en las siguientes especialidades:

- Civil
- Construcciones
- Mecánica
- Eléctrica
- Instrumentación
- Piping y Equipos

- Diseño integral de proyectos en nuestras oficinas técnicas:

- Procesos y estimaciones de costos industriales.
- Factibilidad de obra e impacto ambiental.
- Ingeniería de detalle y constructiva en 2D y 3D.

- Dirección e inspección técnica de proyectos y obras con vehículos todo terreno.

- Imágenes fotorrealistas y animaciones virtuales de proyectos y procesos industriales.

www.dibutec.com.ar



Of. Central: California 1644 PB, 4° y 5° piso - 1289, CABA.
Tel: 4302-9292 / 6159 / 3815 / 2783 / 4301-1973

Of. Técnica La Plata: Montevideo 179 Of. 2 y 3 - 1923, Berisso, Bs.As.
Tel: (0221) 4647-807

Of. Técnica Neuquén: Juan Soufal 81 - 8319, Plaza Huincul.
Tel: (0299) 4968-343



OSCAR SARDI CEO DE TGS

“LA RECOMPOSICIÓN TARIFARIA HA SIDO MUY POSITIVA”

El directivo habló sobre el proceso de transformación de la empresa en los últimos años y de cómo la mirada hoy está puesta en la Cuenca Neuquina que apalanca el crecimiento que se avizora en el corto y mediano plazo con Vaca Muerta.

En el marco del evento sobre el 20^a aniversario del Mercado Electrónico del Gas en Argentina (MEGSA), las empresas transportistas de gas analizaron el presente y futuro del midstream en el país que hoy se convirtió en un negocio clave vinculado con el desarrollo del shale gas en Vaca Muerta.

En el evento participaron María Tettamanti, actual secretaria de Energía de la Nación, Horacio Marín, presidente de YPF, Daniel Ridelener, CEO de TGN, Oscar Sardi, CEO de TGS, Catherine Remy, CEO de TotalEnergies, Ricardo Markous, CEO de Tecpetrol y Carlos Casares, interventor del Enargas.

Oscar Sardi, CEO de TGS, habló sobre el proceso de transformación de la empresa en los últimos años con cuatro nuevas unidades de negocios, y con la mirada puesta en la Cuenca Neuquina que apalanca el crecimiento que se avizora en el corto y mediano plazo.

A modo de balance, el ejecutivo mencionó dos temas claves de cara al 2025: por un lado, pondrá la recomposición tarifaria llevada adelante por el gobierno de Javier Milei tan esperada para la industria; y el otro tema en vísperas es la extensión de las licen-

cias para seguir operando como transportistas en el sistema.

“Entendemos que el ENARGAS ya hizo una recomendación positiva al Poder Ejecutivo Nacional con lo cual esperamos tener novedades en el transcurso del año que viene”, afirmó.

Al hablar de inversiones, Sardi se refirió a la inversión de más de U\$S 300 millones para llevar a la planta de Tratayén a una capacidad de procesamiento de 30 millones de metros cúbicos diarios. “Esto nos da la idea de la magnitud de crecimiento que hemos tenido y que además nos hemos acoplado a las demandas de las empresas productoras”, añadió.

Volviendo al punto de las exportaciones, Sardi hizo hincapié en el proyecto del Gasoducto Perito Moreno para potenciar las plantas de Tratayén y Saliquelló con una capacidad adicional de 14 MMm³/día a los 21 MMm³/día existentes, lo cual demandó una inversión de más de U\$S 500 millones y un ahorro estimado en importaciones de U\$S 700 millones por año.

“Le pedimos a la Secretaría de Energía que avance con la licitación de la obra y adjudicaciones para llegar con el cronograma pausado para julio 2026. Esta inversión

complementa el segundo tramo del GPNK y permite un ahorro importante en combustibles líquidos, además del efecto multiplicador de más de U\$S 450 millones de inversiones en upstream”.

Sardi compartió un panel con Daniel Ridelener, CEO de TGN quien se mostró muy optimista por las medidas tomadas por el actual gobierno “que ha decidido no ponerlo obstáculos a la iniciativa privada”.

“Podríamos decir que este fue el año donde volvimos a soñar después de tantas regulaciones y condicionamientos. Hoy la mirada está puesta en la recomposición de tarifas, la renovación de las licencias y un clima muy favorable de inversión para desarrollar proyectos de exportación a los países vecinos”, comentó Ridelener.

Y destacó: “Volvimos a pensar que el desarrollo del mercado del gas es factible para acompañar la demanda. En los próximos meses va a decantar cuál es la ruta o traza más conveniente para llegar con el gas de Vaca Muerta al mercado brasileño, luego del acuerdo firmado recientemente entre los gobiernos de Argentina y Brasil”.

Fuente: artículo publicado por Daniel Barneda en El Economista

CREAMOS FUTURO

GENERACIÓN DE ENERGÍA | COMPRESIÓN DE GAS | PRODUCCIÓN INDUSTRIAL

Soluciones
sustentables
en generación
de energía



INDUSTRIA
ARGENTINA



WWW.SECCO.COM.AR |

INDUSTRIAS JUAN F. SECCO |

CETA CAPITAL HUMANO FORTALECE SU RED DE SOLUCIONES PARA MINERÍA CON NUEVA SEDE EN SALTA

La empresa apuesta por la innovación y la tecnología para ofrecer soluciones eficientes y rápidas en un mercado cada vez más exigente.



La industria minera necesita profesionales con habilidades técnicas específicas para operar de manera eficiente y segura. En ese contexto, Ceta Capital Humano, equipo de expertos en recursos humanos con amplia trayectoria en los procesos de gestión de personal, acaba de inaugurar una oficina especializada en soluciones para la industria minera en Salta.

Con esta apertura se amplía la presencia de la compañía en el norte argentino, en donde ya cuenta con sucursales en la misma Salta (ésta será su segunda

oficina especializada en minería), Catamarca, Tucumán y Jujuy.

Entre los perfiles que trabajarán las selectoras y la gerencia en la nueva sede salteña se encuentran: profesionales de Ingeniería mecánica, eléctrica, en petróleo; supervisión de producción y mantenimiento; personal de logística; técnicos mecánicos, eléctricos, instrumentistas y químicos; gerencias de distintas áreas, así como profesionales en seguridad e higiene en operaciones de producción, perforación y campo.

Ernesto Fernández Machado, CEO de Grupo Ceta, destacó: "Nuestro enfoque en la industria minera re-

fleja la importancia de este sector para la economía regional y la capacidad de Grupo Ceta para adaptarse a las demandas específicas de cada región. Nuestro objetivo es ampliar la cobertura a todo el país, considerando las particularidades zonales y las fortalezas de cada región productiva en Argentina".

Según datos de la Organización Internacional del Trabajo (OIT), el sector minero en su conjunto emplea al 1% de la población económicamente activa mundial. En Argentina, según datos relevados en la Radiografía del empleo en la industria minera, a fines de 2021 el sector contaba con tasas de empleo asalariado registrado muy elevadas, que llegaban al 95% en el segmento metalífero (cifra que duplica la media de la economía actual, del 44.3%, en cifras del INDEC al primer trimestre de 2024), mientras que en resto de la minería la tasa de formalidad resultaba un tanto menor, aunque también muy elevada, del 80%.

Otra característica de esta actividad es que las remuneraciones percibidas por el personal minero calificado son mayores que las del resto de los sectores de la economía a nivel nacional: tomando el conjunto de la minería, en 2021 los salarios fueron 97% mayores a la media nacional y, en el segmento metalífero, superaron en más del 217% el promedio de las empresas de la economía.

Minería: lo que viene para 2025

Roberto Cacciola, presidente de la Cámara Argentina de Empresas Mineras (CAEM), se refirió a los desafíos y oportunidades del sector para el año entrante.

En el cierre del año, el titular de la Cámara Argentina de Empresas Mineras (CAEM), Roberto Cacciola, hizo un repaso por los aspectos más importantes de la actividad, habló de las propuestas para 2025 y destacó el valor del RIGI como instrumento para fomentar nuevas inversiones en el industria.

En términos generales para el sector fue un año de buenas noticias. Cacciola resaltó la aparición del RIGI, "que era impensado un tiempo atrás en un país que ahu-

yentaba las inversiones y que de alguna manera tomó la decisión de generar una posibilidad importante para el desarrollo de proyectos que llevan décadas y que por distintos motivos, vinculados fundamentalmente con errores en la conducción económica, en la conducción macroeconómica, en la cuestión de buscar caminos que no son los que se deben buscar en el mundo occidental, hemos padecido el hecho de no tener desarrollo de la minería en los niveles que hemos deseado".

"Creo que es fundamental que

entendamos que esta herramienta tiene un efecto fundamental hacia adelante, hacia lo que viene, hacia lo que todavía no se ha desarrollado. Pero al mismo tiempo nos obliga a ser muy conscientes de cuáles son los desafíos que vamos a tener en el 2025 y en adelante", advirtió.

En cuanto al litio, afirmó que "avanza con las dificultades que todos conocemos porque ha habido una caída de precios muy brusca pero hoy empiezan a darse las condiciones para que esa tendencia se revierta y se consolide".



Más de 70 años de trayectoria abasteciendo con soluciones energéticas a la industria, agro, transporte y estaciones de servicio.

**Gas natural – Fuel oil – Naftas – Lubricantes –
Fuel marítimo – IFO – Energía sustentable (fotovoltaica)**

comercial@vpodesta.com

(+549) 11 5319-6441

<https://www.linkedin.com/company/vpodesta/>

Con un crudo por encima de los U\$S 70, Vaca Muerta está en condiciones de seguir creciendo

El Vicepresidente Instituto Argentino de la Energía "General Mosconi" (IAE) Gerardo Rabinovich, consideró que este escenario es propicio para el desarrollo del shale.



Gerardo Rabinovich, Vicepresidente Instituto Argentino de la Energía "General Mosconi" (IAE), aseguró que la industria requiere un gran esfuerzo de inversión en las próximas dos décadas y el protagonismo central provendrá del sector privado; complementado con una inversión pública eficaz y racional.

"Vaca Muerta ya es una realidad, y forma parte del crecimiento virtuoso de la industria del petróleo y del gas en nuestro país. El año pasado documentamos,

en los Informes del IAE "General Mosconi", el crecimiento alentador de la producción de petróleo y en menor medida de gas natural, motorizado por la actividad en el yacimiento de Vaca Muerta en la cuenca Neuquina, y las perspectivas de recuperar niveles que nuestro país alcanzó a principios de este siglo", aseguró.

En cuanto a las cifras señaló que "en el caso del petróleo, la producción de agosto llegó a los 685 mil barriles/día, el 57% no convencional. Probablemente a fines del 2025 alcancemos la producción

del 2000: 750 mil barriles/día, y el objetivo de llegar al millón de barriles/día en 2030 está a la vista".

"Con los precios internacionales en niveles superiores a los 70 u\$s/barril, la industria del petróleo está en condiciones de seguir creciendo y generar excedentes aportando divisas sin requerir mayores incentivos para ello", apuntó.

Rabinovich opinó que el mercado petrolero internacional presenta una tendencia a estar cada vez más ofertado, lo que implica que los precios se orientan estructuralmente a la baja. Actualmente, en un intervalo de entre 70 y 75 U\$S/barril, los precios continúan siendo atractivos, pero requiere prestar atención e incrementar la productividad en Vaca Muerta, reducir costos y mantenerse competitivo.

"El caso del gas natural es diferente- aclaró- ya que aporta más del 50% de la energía primaria que consume nuestro país y el 54% de la electricidad generada usa en primera instancia el gas natural: por lo tanto, es un insumo estratégico".

En agosto pasado la producción llegó a los 153 millones de m³/día, siendo el 67% gas no convencional producido en Vaca Muerta, uno de los mayores registros de este siglo. "El potencial de seguir creciendo está latente, pero necesita mercados donde comercializar la producción e infraestructura de evacuación para habilitar la explotación masiva de los grandes recursos disponibles en Vaca Muerta, para compensar la caída vertical de la producción convencional", manifestó.

El Shale: tras un bajón de la actividad, el fracking creció un 23% en noviembre

Se hicieron un total de 1504 etapas de fracturas, contra las 1226 punciones de octubre, en un contexto donde Neuquén alcanzó en el último mes su récord histórico de producción de crudo, con 447.460 barriles diarios.

Luego de tres meses de caída de la actividad, el fracking volvió a mostrar signos de recuperación en Vaca Muerta. De acuerdo con los datos de la Fundación Contactos Energéticos, que dirige Luciano Fucello, Country manager de NCS Multistage, en

el mes de noviembre se hicieron un total de 1504 etapas de fracturas con un salto de casi el 23% respecto del registro anterior, el de octubre, que había bajado las 1226 punciones.

Este impulso estuvo dado por la fuerte producción de shale oil y la expansión de redes de transporte de crudo en la Cuenca Neuquina y la apertura incipiente a los mercados de exportación. Hay que destacar que Neuquén alcanzó en el último mes su récord histórico de producción de crudo, con 447.460 barriles diarios de pro-

ducción en promedio.

El ranking de las operadoras que demandaron más punciones en la formación no convencional, lo lidera YPF con 707 punciones; la siguen Vista (309); Tecpetrol (204) Pluspetrol (139); PAE (123) y Total (22).

La tendencia venía hacia la baja. En el mes de septiembre se completaron 1403 fracturas con objetivo shale en Vaca Muerta convencional, lo cual representa una caída del 4,65% con respecto a agosto donde se hicieron 1465 punciones.



FINVESA

International Freight Forwarder & Customs Broker
NVOCC

SUMANDO VALOR Y EFICIENCIA A SUS NEGOCIOS

FINVESA LOGÍSTICA S.A.

Cerrito 1320, Piso 12 - Oficina C
(C1010ABB) CABA Argentina
Teléfono 54 11 5199 1367 / 5277 4246
Fax 54 11 5256 8331
E-mail rjpf@finvesa.com.ar
www.finvesa.com.ar



LA AGENDA QUE VIENE EN EL CONTEXTO MUNDIAL ENERGÉTICO



Según los compromisos climáticos anunciados, se requieren alrededor de 600 mil millones de dólares de inversión minera hasta 2040, pero esta cantidad sería un 30% mayor sin la adopción del reciclaje, de acuerdo a los datos de la Agencia Internacional de Energía.

Un informe de la AIE muestra que ampliar el reciclaje de minerales críticos puede generar importantes beneficios para la seguridad energética, la diversificación y la reducción de emisiones.

Un aumento de nuevas políticas e instalaciones para apoyar el reciclaje de minerales críticos, las materias primas esenciales que se utilizan en las tecnologías de energía limpia, podría reducir significativamente las posibles tensiones en el suministro a medida que los países avanzan en las transiciones energéticas.

El informe, Reciclaje de minerales críticos: estrategias para ampliar el reciclaje y la minería urbana, muestra que el crecimiento de la nueva oferta minera de minerales críticos podría reducirse entre un 25 y un 40% para mediados de siglo si se aumenta el reciclaje.

En un escenario en el que los países de todo el mundo cumplan con todos los compromisos climáticos nacionales anunciados, el reciclaje reduce las necesidades de desarrollo de nuevas minas en un 40% para el cobre y el cobalto, y en un 25% para el litio y el níquel para 2050, según el informe.

Las inversiones en nuevas minas siguen siendo esenciales, ya que los niveles de suministro necesarios para mediados de siglo son mucho mayores que la producción actual y las minas existentes enfrentan descensos naturales en su producción. Según los compromisos climáticos anunciados, se requieren alrededor de 600 mil millones de dólares de inversión minera hasta 2040, pero esta cantidad sería un 30% mayor sin la adopción del reciclaje.

Fuente: Artículo publicado por Daniel Barneda en Mejor Energía



ENERGÍA PARA IMPULSAR TRANSFORMACIONES

Somos Pampa, una compañía argentina líder, independiente e integrada de energía, comprometida con el crecimiento y desarrollo del país. Exploramos y producimos petróleo y gas, elaboramos productos petroquímicos y participamos en la generación y transmisión de electricidad. Invertimos para generar más energía, una energía que impulsa transformaciones y empuja al país hacia adelante. Algo que, a nosotros también, nos llena de energía.





atractiva en los próximos 2 años (36 %), seguida de la energía renovable y baja en carbono (34 %).

Los datos reflejan las conclusiones del informe World Energy Investment 2024 de la Agencia Internacional de Energía (IEA), y revelan que la inversión global en energía estimada en 3.000 millones de dólares para este año, aproximadamente 2 mil millones se destinarán a tecnología e infraestructura de energía limpia, casi el doble de la inversión en combustibles fósiles.

“A medida que las regulaciones y los marcos legales actúen como aceleradores del cambio, veremos un flujo cada vez más relevante de inversión en procesos de descarbonización y reducciones de CO₂; es un camino largo en el que continuaremos recurriendo a los combustibles fósiles para apalancar el crecimiento de los renovables y proveernos de energía, pero el mandato de energías limpias es claro”, explica Diego Calvetti, líder de Energía y Recursos Naturales de KPMG Argentina.

KPMG también pidió a los encuestados que nombraran una o dos regiones que serían las más atractivas para la inversión en transición energética de su organización en los próximos 2 años. El 43% eligió a Asia Oriental, seguida de Norteamérica con un 39% y luego Europa con un 35%. Aunque el estudio resalta el aumento de la confianza en la transición, el temor es que la inversión continuada pueda ralentizarse debido a riesgos políticos o regulatorios; el 40% de los ejecutivos encuestados identificaron estos riesgos como el principal obstáculo para la inversión, seguidos por la volatilidad del mercado (36%).

“SE ACELERA LA INVERSIÓN EN LA TRANSICIÓN ENERGÉTICA, PERO LOS RIESGOS REGULATORIOS SIGUEN SIENDO ALTOS”

La eficiencia energética y las energías renovables constituyen las inversiones más atractivas en los próximos 2 años, según un informe de KPMG.

El interés de inversión en activos de transición energética aumenta rápidamente, según revela el estudio de KPMG International “Energy transition investment outlook de KPMG”, para el cual fueron entrevistados 1.400 altos ejecutivos de todo el mundo.

Entre los resultados más destacados está que el 72% afirmó que cree que este tipo de inversión está creciendo considerablemente y que lo seguirá haciendo en

los próximos años.

Los resultados demuestran que son altos los niveles de confianza en las operaciones de transición energética y la búsqueda de inversiones en tecnologías y proyectos de energía limpia, a pesar de un largo periodo de volatilidad geopolítica y tasas de interés elevadas.

Cuando se les preguntó específicamente en qué planean invertir, los encuestados señalaron la eficiencia energética, incluida la electrificación, como la más

La energía es vida.
Es una necesidad básica,
y una fuente de progreso.
Así, hoy, para contribuir al
desarrollo sustentable del planeta
y hacer frente al cambio climático,
avanzamos, juntos,
hacia nuevas formas de energía.

La energía se está reinventando,

y el cambio energético también es el nuestro.

Nuestro objetivo es ser un líder mundial
de la transición energética.

Por eso,

**Total se transforma
y evoluciona a TotalEnergies.**



TotalEnergies



BERNARDO ANDREWS, VICEPRESIDENTE DE LA CEA

“PARA 2026 INVERTIREMOS MÁS DE U\$S 4.500 MILLONES EN NUEVA CAPACIDAD RENOVABLE”

La Cámara Eólica Argentina (CEA) celebró su tradicional brindis de fin de año en la Asociación Círculo Italiano de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires. En el evento participaron asociados, directivos, periodistas y protagonistas del sector energético nacional.

Durante el encuentro, Bernardo Andrews, vicepresidente de la CEA y CEO de Genneia, dio la bienvenida destacando los avances y perspectivas del sector. En su discurso, subrayó la importancia de la energía eólica para el desarrollo económico y ambiental del país:

“Entre 2016 y 2025 habremos ahorrado divisas al país por alrededor de 10.000 millones de dólares en sustitución de importaciones de combustibles fósiles, e invertiremos entre este año y 2026 más de 4.500 millones de dólares en nueva capacidad renovable.”

Asimismo, Andrews señaló que, desde este año, la CEA amplió su compromiso de expandir su horizonte hacia nuevas tecnologías y soluciones energéticas como

la energía solar, el hidrógeno, el almacenamiento y la innovación. Este enfoque ampliado busca promover un diálogo colaborativo entre desarrolladores, operadores, fabricantes y otros actores clave, fortaleciendo el rol de las energías renovables en el sistema energético argentino.

Actualmente, los socios de la CEA son responsables del 81% de la generación eólica del país, lo que refleja el impacto de las inversiones realizadas y el esfuerzo conjunto del sector. Este avance no solo ha favorecido la creación de empleo y el progreso tecnológico, sino que también ha consolidado a la energía renovable como un pilar estratégico para la descarbonización de la economía argentina y el cumplimiento de compromisos climáticos internacionales. Sin energías renovables, los sectores exportadores más importantes no podrán ingresar a los mercados más desarrollados, que imponen estándares cada vez más exigentes en términos medioambientales.

En los últimos años, Argentina ha experimentado un notable desarrollo en energías renovables. Según datos oficiales, la participación de estas fuentes en la matriz energética nacional supera el 15%, con la energía eólica como la mayor contribuyente. Este crecimiento ha sido posible gracias a un marco regulatorio favorable, inversiones significativas y un potencial natural excepcional para proyectos de generación limpia.

Sin embargo, el sector enfrenta desafíos clave, entre ellos la necesidad de ampliar la red de transporte eléctrico para integrar la nueva capacidad instalada. Este punto, destacado por la CEA, será esencial para desbloquear el potencial de las renovables y garantizar el suministro energético sostenible que el país necesita.

La Cámara reafirmó su compromiso de continuar trabajando intensamente en estos desafíos, impulsando la transición energética y fortaleciendo la posición de Argentina como líder regional en energías renovables.

Nuevo acuerdo estratégico para ampliar la capacidad de generación renovable



PCR Y ARCELORMITTAL ACINDAR

En una primera etapa construirán un Parque Eólico en la localidad de Olavarría de 180 MW y realizarán una ampliación en el Parque de San Luis Norte mediante la incorporación de un parque solar por 18 MW.

Las empresas PCR y ArcelorMittal Acindar anunciaron un nuevo acuerdo estratégico, a través del cual se comprometen a construir un Parque Eólico en la localidad de Olavarría de 180 MW de potencia en una primer etapa y una serie de obras de repotenciación del transporte en las estaciones transfor-

madoras de esa localidad y de Ezeiza, que permitirán ampliar la capacidad del sistema de transmisión, y al mismo tiempo, posibilitar la construcción de nuevos centros de generación renovable.

Asimismo, realizarán una ampliación en el Parque de San Luis Norte mediante la incorporación de un parque solar por 18 MW, convirtiendo a ese complejo renovable en el primer parque híbrido del país.

PCR y ArcelorMittal Acindar son accionistas de GEAR I S.A., en un 51% y 49% respectivamente, sociedad que es la titular del

“Parque Eólico y Solar San Luis Norte” con una potencia total de 112,5 MW, situado en la localidad de Toro Negro, departamento de Belgrano, Provincia de San Luis.

Tanto la energía renovable que genera el Parque San Luis Norte como la prevista que genere el nuevo Parque Eólico Olavarría son para abastecer las plantas industriales de ArcelorMittal Acindar en el país con el propósito de continuar con su objetivo corporativo de descarbonización de sus productos y así cumplir con sus propias metas de sustentabilidad.

Según Martín Federico Brandi, CEO de PCR, “para nuestra empresa se trata de un nuevo hito muy importante en la asociación que establecimos con ArcelorMittal Acindar, empresa industrial líder de la Argentina, afianzando aún más la relación comercial, dando continuidad a las importantes inversiones que ya venimos llevando adelante en el sector de energías renovables, y confirmando de esta manera el fuerte compromiso con el país y la transición energética.”

Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina



A.M.E.N.A. Asociación Mendocina de Expendedores de Nafta y Afines de Mendoza.

C.A.P.E.G.A. Cámara de Comerciantes de Derivados de Petróleo, Garages y Afines de Tucumán.

C.E.C. NEUQUEN Y RIO NEGRO. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de Neuquén y Río Negro

C.E.C.A. SAN JUAN. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de la Provincia de San Juan.

C.E.C.A. SAN LUIS Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de San Luis

C.E.C.A.C.H. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines del Chaco.

C.E.C.A.E.R. Cámara de Estaciones de Combustibles Anexos de Entre Ríos.

C.E.C.L.A. LA PAMPA Cámara de Expendedores de Combustibles, Lubrificantes y Afines de La Pampa

C.E.C. JUJUY Cámara Expendedores de Combustibles de Jujuy

F.E.C.R.A. Federación de Empresarios de Combustibles de la República Argentina

C.E.P.A.S.E. Cámara de Expendedores de Subproductos del Petróleo y Anexos de Santiago del Estero

C.E.S.A.N.E. Cámara de Estaciones de Servicio y Afines del Nordeste.

C.E.S.COR Cámara de Estaciones de Servicio de Corrientes

C.E.S.E.C.A. Cámara de Estaciones de Servicio Expendedores de Combustibles y Afines de Salta.

F.A.E.N.I. Federación Argentina de Expendedores de Nafta del Interior - Santa Fe

F.E.C.A.C. Federación de Expendedores de Combustibles y Afines del Centro de la República - Córdoba -

PCR toma el control de las áreas Llancañelo en Mendoza

La compañía estima desplegar un plan de inversiones del orden de los 120 millones de dólares para el desarrollo de las áreas en los próximos 5 años condicionado al éxito de las actividades proyectadas.

PCR e YPF S.A firmaron el acuerdo de cesión de las áreas Llancañelo y Llancañelo R. ubicadas en la localidad de Malargüe, luego de un proceso de análisis de aspectos técnicos, ambientales y económicos realizado por el Ministerio de Energía y Ambiente de Mendoza que autorizó la entrega de dichas áreas que conformaban uno de los clusters del Plan Andes que la petrolera nacional se está desprendiendo en la provincia de Mendoza. De esta manera, a partir de esta firma PCR pasa a ser la operadora y concesionaria de las áreas Llancañelo junto con todos los activos relacionados para su explotación.

Este nuevo yacimiento, se suma a las 5 áreas que hoy PCR ya opera en la zona y que forman parte del sector norte de la Cuenca Neuquina: El Sosneado, Pues-



to Rojas, Cerro Mollar Oeste, La Brea, La Paloma-Cerro Alquitrán.

Dentro de los compromisos asumidos por PCR se destacan inversiones para la perforación de 13 pozos para los próximos 5 años (3 de ellos en 2025) y la implementación de tecnologías avanzadas para optimizar la producción de las áreas. Hoy en día, el bloque produce 1800 barriles de petróleo por día a través de 39 pozos de producción, niveles que PCR prevé incrementar en el corto plazo. Adicionalmente, se planifica también la construcción de una planta de tratamiento de crudo y un ducto de transporte, que se

ejecutarán dependiendo de los resultados positivos en las fases iniciales. La compañía estará sumando reservas por 8 millones de barriles de petróleo.

Las áreas Llancañelo y Llancañelo R se encuentran en explotación de petróleo pesado y de alta viscosidad, un recurso de alta demanda en el mercado actual. Ambas áreas son cedidas con concesiones de explotación vigentes, cuyos vencimientos operarán, en el caso de "Llancañelo", en el año 2036, mientras que el área "Llancañelo R" vencerá en noviembre de 2027, con posibilidad de prórroga.

Llegamos donde otros no llegan,

con soluciones multóribita
y multibanda.



**Servicio
Satelital**



satelital.com.ar

Pecom vuelve al upstream convencional

La petrolera será operadora de la concesión El Trébol-Escalante en Chubut en el marco del desarrollo de los yacimientos convencionales.

Luego de 22 años y en el contexto del Proyecto Andes, la empresa PECOM (ex Pérez Companc) vuelve al ruedo en el sector upstream tras asumir la titularidad como operador de la concesión El Trébol - Escalante en Chubut. Las autoridades de la Provincia de la provincia de Chubut aprobaron formalmente el decreto de Cesión por parte del gobernador Ignacio Torres, quien estuvo acompañado por el Secretario General del Sindicato del Petróleo y Gas Privado del Chubut, Jorge Loma Ávila, el Presidente de YPF, Horacio Marín y el CEO de Pecom, Gustavo Astie.

El regreso de PECOM como operador se produce a partir de la adquisición a YPF en el Proyecto Andes de dicha área y de Campamento Central - Cañadón Perdido (50%), de la que próximamente asumirá el control formal. La producción total de las áreas es de

10.250 bbl/día de petróleo (incluye el 100 % de Campamento Central-Cañadón Perdido).

La noticia marca un hito para la compañía. Su CEO Gustavo Astie, aseguró que la operación marca el regreso de una de las petroleras emblemáticas del país en el upstream. "El regreso de PECOM

En el plano operativo, serán fundamentales el trabajo mancomunado con los gremios y las empresas de servicios locales, el diálogo permanente con las autoridades provinciales y municipales, el apoyo a las comunidades cercanas, y el valor agregado de su recurso diferencial: sus colaboradores.



como operador ya es una realidad. Nos preparamos profundamente para este momento. Contamos con excelentes profesionales con amplia experiencia en operación de yacimientos mediante un modelo innovador para la maximización del factor de recobro en campos maduros", señaló.

La compra implicó una inversión que totalizó U\$S 114.500.000. "PECOM inicia esta nueva etapa como operador con la puesta en marcha de un modelo productivo que, con fuerte foco en técnicas de recuperación terciaria, buscará hacer crecer los niveles actuales de producción de las áreas.

Luis Perez Companc, presidente de la compañía también se mostro emocionado por este regreso a la operación honrando el legado y, al mismo tiempo, empezando a construir el futuro de una nueva PECOM que quiere ser protagonista del sector energético argentino. "Nuestro país está en un momento bisagra y estamos convencidos que la producción de petróleo y gas será fundamental para su crecimiento" aseguró.

Capital Humano a medida
de tus desafíos

ceta Oil & Gas

 0810 3452382

 grupoceta.com.ar

Phoenix Global Resources fortalece su presencia en Vaca Muerta



La empresa inauguró la primera exploración no convencional en Río Negro. Los resultados parecen favorables y la apuesta sigue estando en el shale.

Phoenix Global Resources anunció la puesta en marcha de la primera fase exploratoria con objetivo shale en la provincia de Río Negro, tras poner en producción el primer PAD de tres pozos no convencionales.

En ese marco, la empresa recibió al Gobernador Alberto Weretilneck y a la Secretaria de Estado de Energía, Andrea Confini en Confluencia Norte, quienes fueron guiados por el CEO de la compañía Pablo Bizzotto.

“Los resultados iniciales son favorables y vamos a seguir analizando los parámetros del subsuelo para verificar las características de Vaca Muerta en el área. Desde Phoenix estamos orgullosos de poder acompañar a la provincia en este hito que podría mejorar notablemente la producción de Río Negro y, personalmente como rionegrino, estoy muy entusiasmado de poder contribuir con mi provincia”, expresó el directivo.

Esta primera fase exploratoria forma parte de los compromisos asumidos con la provincia de

Río Negro, junto con la exploración del bloque Confluencia Sur por una inversión que supera los 85 millones de dólares. La actividad de Confluencia Sur se encuentra dentro de los compromisos exploratorios de la compañía para 2025.

El primer PAD implicó la perforación de un pozo piloto vertical para la adquisición de datos y posteriormente se perforaron 3 pozos horizontales con ramas laterales de 3.000 metros según el compromiso asumido, alcanzando una profundidad final de 6.300 metros cada uno.

Según un comunicado de la empresa, estos primeros sondeos fueron fracturados con técnicas avanzadas de estimulación de alta intensidad en base a la curva de aprendizaje y a los resultados de Vaca Muerta a nivel regional, ejecutándose un total de 135 etapas.

Este primer PAD exploratorio, que entró en producción a mediados de octubre, confirma la presencia del reservorio Vaca Muerta en el extremo oeste de dicha área, con características petrofísicas y de espesor simi-

lares a los pozos ejecutados por Phoenix en Mata Mora Norte.

Hasta el momento, la producción asciende a 4.000 bbl/d de petróleo dentro del período de flowback y well testing. Como parte del compromiso exploratorio asumido para las áreas de Confluencia Norte y Sur, se procedió además a registrar y procesar 228km² de sísmica 3D, actualmente en fase de interpretación. Este nuevo dato adquirido es fundamental para la definición de futuros pozos en la zona.

La empresa latinoamericana GeoPark Limited recientemente ha adquirido una participación del 50% en los bloques Confluencia Norte y Confluencia Sur.

En los últimos dos años Phoenix Global Resources invirtió en sus activos en Vaca Muerta Mata Mora Norte y Sur en la provincia de Neuquén y Confluencia Norte y Sur en la provincia de Río Negro.



TotalEnergies desplazó a YPF y se convirtió en la principal operadora de gas del país, según los últimos datos de la Secretaría de Energía de la Nación.

Total apunta al gran mercado de los 60 MMm³/día

Efectivamente en Octubre la petrolera francesa pasó a ser el primer operador de gas del país con 2 Mm³/d por encima de YPF. La gran diferencia obedeció principalmente al incremento de la plataforma Fénix en la provincia de Tierra del Fuego, (que permitió subir de 16.6 m³/d a 18.5 Mm³/d) pero sobre todo a la caída de YPF en Neuquén que pasó de 32.4 Mm³/d a 27.9 Mm³/d.

Las cifras muestran claramente la intención de YPF de apuntar su estrategia de crecimiento al desarrollo del shale oil y hoy trabaja contra reloj para llegar con los plazos para la puesta en marcha del Oleoducto Vaca Muerta Sur que en una etapa final podría aportar una producción de más de 700 mil barriles/día.

En un evento organizado por MEGSA, Catherine Remy, Country Chair de TotalEnergies se refirió al enorme potencial de Vaca Muerta y del cambio en la balanza comercial que en apenas dos años pasó de ser deficitaria y hoy exhibe un superávit de más de U\$S 4.500 millones.

En este sentido, hizo especial hincapié en el proyecto Fénix, la sexta plataforma offshore de TotalEnergies en la Cuenca Austral que demandó una inversión superior a los U\$S 700 millones, que ya está en funcionamiento, y que va a permitir un importante ahorro en la importación de LNG para el futuro y un mayor equilibrio de la balanza comercial energética.

El gas de Fénix es enviado a través de gasoductos marinos, y tratado en las plantas de Río Cullen y Cañadón Alfa, ambas pertenecientes al consorcio. Allí se acondicionará el gas para ser inyectado al Gasoducto San Martín y viajar 2.000 kilómetros hasta Bahía Blanca, abasteciendo la cadena de valor nacional hasta llegar a los puntos de consumo en los principales centros urbanos del país.

Además de esta nueva inversión en la cuenca Austral donde sumó unos 5 millones de metros cúbicos día, que en poco tiempo llegarán a 10 millones m³/d, Total aumentó su producción en el shale gas de Vaca Muerta en un 18,6% con su yacimiento estrella

Aguada Pichana Este.

“El desafío en el corto plazo es saber qué ruta vamos a tomar para poder acceder a un mercado potencial industrial de más de 60 MMm³/día de gas natural que requiere Brasil. Necesitamos contratos con reglas de juego claras que tengan un volumen fijo todo el año”, sostuvo.

En el segmento del shale, Total se ubica tercera en el ranking con 10,2 millones de m³/d, detrás de YPF (14,7 Mm³/d) y Tecpetrol (12,1 Mm³/d). En tanto, en el tight gas está cuarta debajo de YPF, Pampa y CGC, todas con volúmenes mucho más chicos que el shale.

El top 5 de las productoras de gas del país se completa con PAE, Tecpetrol y Pampa bajo el criterio operador y con Winterhall saltando al quinto puesto con el criterio de propietarios.

Así, Total se queda con el 25% de la torta, YPF con el 23%, PAE con el 14%, Tecpetrol con el 11% y Pampa con el 8%.

“Los años 2025 y 2026 van a ser peores con los cortes de luz”



LA EX SUBSECRETARIA DE PLANEAMIENTO ENERGÉTICO Y DIRECTORA DE LA FUNDACIÓN ENCUENTRO, CECILIA GARIBOTTI, CONSIDERÓ QUE CON LOS CORTES DE ENERGÍA EL QUE PIERDE SIEMPRE ES EL USUARIO.

En una reciente entrevista televisiva, la referente también advirtió sobre el impacto de un verano en el que se prevé falta de precipitaciones, a lo que se le suma la carencia de coordinación y organización de la gestión actual para mejorar el sistema.

“Se viene una sequía y no hay proyectos de incorporar nueva energía”, declaró Garibotti. Además, afirmó que se avecina “un verano con predicciones climáticas de mucho calor, lo que generará más demanda de energía”.

De esta manera, el escenario muestra una baja en la oferta y un aumento en la demanda de energía, problema que se acentúa con la falta de planificación energética por parte del gobierno de Javier Milei.

En este sentido, la actual Directora de la Fundación Encuentro expresó que ya existía una solución prevista al panorama plan-

teado, la cual se basaba en una licitación para aumentar la capacidad del sistema energético, pero “en julio, la Secretaría de Energía de éste gobierno la dio de baja”, lo que dejó al país aún más vulnerable ante las crecientes necesidades.

Además hizo hincapié en la necesidad de que el gobierno actúe diligentemente. “El gobierno necesita empezar con la planificación de este tema; los años 2025 y 2026 van a ser peores en materia de cortes. Tenemos muy malas condiciones climáticas para el futuro próximo, baja la oferta y aumenta la demanda, pero el gobierno no toma ninguna decisión para un plan efectivo”, sostuvo.

Finalmente, la funcionaria instó a las autoridades a priorizar soluciones estructurales para evitar que esta crisis energética se profundice y afecte aún más a los usuarios.

Según advirtió CAMMESA, Argentina sufriría apagones en

este verano y la situación podría extenderse para 2026 y 2027. La entidad estima que faltarán alrededor de 2.500 MW para cubrir el pico de consumo de verano que se espera de 30.700 MW.

Por ende, dada la oferta limitada de los países vecinos, la indisponibilidad de Atucha I y la duda que no ingrese la Central Nuclear Atucha II, el 13/12/2024, se calcula que la oferta máxima posible alcance los 28.751 MW y de allí que falten de 2.500 MW para cubrir el pico de 30.700 MW que se espera.

Al día de no hay licitación de nueva potencia térmica, ni obras de transmisión.

Una obra de magnitud importante desde su licitación hasta su puesta en marcha lleva al menos 2 años”, explica CAMMESA.

Fuente: Artículo publicado por Daniel Barneda en El Economista

Energía para un futuro mejor

De manera segura y eficiente, transportamos el 40% del gas natural inyectado en el país, la energía de la transición que impulsa y hace posible el desarrollo de las comunidades.

Aportamos todos los días al bienestar de las personas, el crecimiento de la Argentina y su integración regional.

11.000 km de gasoductos
17 provincias
40% del gas inyectado en el país
20% de la matriz energética nacional
+700 colaboradores

*TGN. Movemos la energía de la transición,
la energía que impulsa el cambio.*

“La prioridad es revertir el déficit de infraestructura gasífera”

UNA VEZ RESUELTO EL TEMA TARIFARIO, EL FUNCIONARIO CONSIDERÓ PRIORITARIO DEFINIR QUIÉN, CÓMO, CUÁNDO Y DÓNDE SE VAN A DESARROLLAR LOS NUEVOS PROYECTOS DE INVERSIÓN EN EL MERCADO DEL GAS NATURAL.

Carlos Casares, asumió como interventor del Ente Nacional Regulador del Gas en Argentina (ENARGAS) durante el gobierno de Javier Milei. “Desde diciembre de 2023- explicó- estamos en plena etapa de desafíos. El primero y principal es hacer cumplir la ley del Gas y asegurar tarifas que permitan a las empresas cubrir costos y desarrollar inversiones”.

En su disertación durante el evento organizado por MEGSA a propósito de su 20° aniversario, señaló que “la prioridad es recomponer tarifas y revertir el déficit de infraestructura gasífera y más aún en el sistema eléctrico”.

Superada la cuestión tarifaria, Casares, sostuvo que “hacia adelante el gran tema es quién, cómo, cuándo y dónde se va a desarrollar nueva infraestructura en un mecanismo donde hoy las inversiones las hacen los privados en un 100% y un Estado que no pone más un peso en la obra pública”.

El funcionario anticipó que para el primer trimestre del año le tema tarifas debería estar ordenado y completado, pero reconoció que existe cierto grado de complejidad en la demora por el proceso de la Revisión Quinquenal Tarifaria.

“Con las nuevas tarifas le hemos dado mayor estabilidad a los



CARLOS CASARES, INTERVENTOR DEL ENARGAS

ingresos de las empresas distribuidoras para todo el año en un contexto donde la demanda no varía significativamente”, agregó.

Otro de los desafíos planteados por el ENARGAS en esta nueva etapa es crear un nuevo esquema tarifario en el transporte más parecido al sistema inglés, y además mejorar la cuestión contractual. “Hay realidades ficticias que debemos cambiar”, dijo. Y aclaró que todo este cambio de modelo va llevar todo el 2025, seguramente.

En medio de este contexto, cabe aclarar que el Gobierno decidió prorrogar la emergencia energética hasta el 9 de julio de 2025. Estiman que con esta medida, el Poder Ejecutivo continuará digitando las subas a discreción, sin ningún marco regulatorio vigente.

“Resulta de público conoci-

miento que el Gobierno nacional ha recibido una herencia institucional, económica y social gravísima, por lo que es imprescindible adoptar medidas que permitan superar la situación de emergencia generada por las excepcionales condiciones económicas y sociales que la Nación padece, especialmente como consecuencia de un conjunto de decisiones intervencionistas adoptadas por pasadas administraciones”, dice el texto del Decreto publicado esta semana.

Entre los considerandos del Decreto se explica que en lo que respecta al sector energético, la referida herencia se ha verificado en la vulnerabilidad y el estado crítico en tres aspectos claves: en el sistema económico recaudatorio; en la funcionalidad de las instalaciones para asegurar el suministro actual y futuro; y en la falta de señales de mercado para la oferta y la demanda”.

Fuente: Artículo publicado por Daniel Barneda en Mejor Energía

GENNEIA PRESENTA SU

4º REPORTE DE SUSTENTABILIDAD

Nos enorgullece compartir los resultados de un año lleno de logros en nuestra gestión sostenible, siguiendo los Estándares GRI.

Nuestros logros

Alcanzamos **1 GW** de capacidad instalada renovable.

Somos líderes en el sector con un **19% del total** de la potencia instalada eólica y solar de Argentina.

Emitimos bonos verdes por más de **US\$ 800 millones** en mercados de capitales locales e internacionales.

Lideramos la emisión de **bonos de carbono en Argentina** y contamos con **más de 35 clientes corporativos**.

Estamos **presentes en 6 provincias del país** con un equipo de más de 400 personas.

Estamos a la vanguardia en la gestión sustentable, cumpliendo con los más **altos estándares internacionales**.

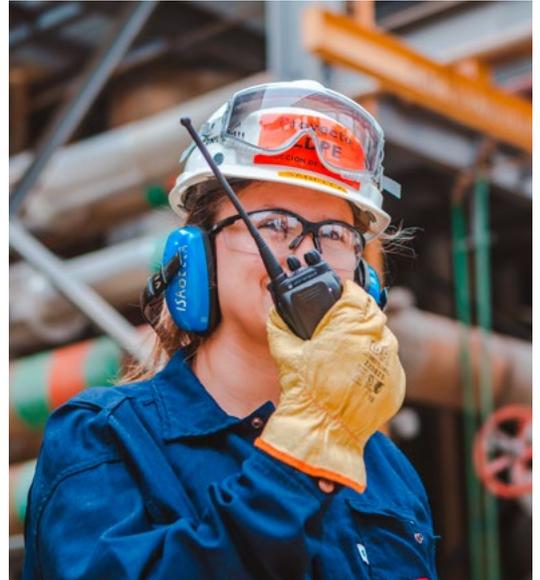


VER REPORTE

The GENNEIA logo, featuring the word "GENNEIA" in a blue and green sans-serif font, is positioned at the bottom right of the page. The background of the entire page is a photograph of a white wind turbine against a light blue sky with a faint grid pattern.

DOW PUBLICÓ SU 20° REPORTE DE SUSTENTABILIDAD

El documento reafirma el foco de la compañía en cuatro áreas de trabajo: protección del clima, impulso de una economía circular y materiales más seguros; fortalecimiento del equipo y la comunidad; responsabilidad empresaria y rendimiento de calidad.



Dow (NYSE: DOW) presentó su Informe INtersections 2023 en el que demuestra sus avances hacia el objetivo de convertirse en la empresa de ciencia de materiales más innovadora, centrada en el cliente, inclusiva y sostenible del mundo.

El 20° reporte de sustentabilidad de la compañía destaca los compromisos ambientales, sociales y de gobernanza corporativa para ofrecer valor a largo plazo y un desempeño de primer nivel a través de innovación y colaboraciones estratégicas que respaldan un futuro más sostenible. Y se enfoca en cuatro áreas clave, esenciales para su negocio y sus stakeholders: protección del clima, impulso de una economía circular y materiales más seguros; fortalecimiento del equipo y la comunidad, responsabilidad empresaria y el rendimiento de primer nivel.

“El informe de este año demuestra cómo trabajamos constantemente para buscar soluciones innovadoras y sostenibles para nuestro negocio. La descarbonización, la economía circular, la inclusión y el desarrollo de las comunidades donde operamos son factores claves que guían

nuestro crecimiento”. comentó Dolores Brizuela Presidente de Dow Argentina y Región Sur de América Latina. “En Dow estamos transitando un camino hacia la descarbonización total y para mitigar nuestras emisiones debemos trabajar en alternativas de captura y almacenaje de carbono. Argentina como país tiene el potencial para convertirse en un actor global en el sector de energías renovables pero debemos poner el foco en la integración y colaboración para tener éxito” concluyó Dolores.

DESTACADOS EN ARGENTINA

Entre las acciones realizadas en el país se destacan las siguientes:

- La mejora de las tasas de reciclaje a través de alianzas con empresas y comunidades; la asociación y el apoyo con cooperativas de reciclaje y recicladores de base y las alianzas regionales con organizaciones como Delterra y LatitudR que promueven e invierten en reciclaje inclusivo.

- El aumento de las tasas de reciclaje junto con Delterra en las ciudades argentinas de Bahía Blanca, Mendoza, Bariloche y Posadas y promover una economía circular en Argentina a través del

programa RethinkingRecycling.

- La continuación del programa Presupuesto Participativo de Dow en Ingeniero White y la asociación con el Panel Comunitario local, compuesto por líderes comunitarios y portavoces, para originar y desarrollar proyectos de impacto. Las personas que residen en el lugar pueden entonces votar para determinar qué proyectos recibirán donaciones de Dow. Esto le da al público un voto directo en la identificación de las iniciativas que creen que tienen el impacto más significativo y necesario en su comunidad.

- La contribución a las familias de Bahía Blanca luego del temporal de diciembre de 2023 a través de diferentes acciones que involucraron donaciones, reconstrucción de escuelas y clubes, programa de fortalecimiento de viviendas, reconstrucción de plazas y re equipamiento de Bomberos y equipos de emergencias, entre otras.

- El logro de que más de 100 jóvenes realizaran durante 2024 los cursos y talleres para montador cañista, soldadura de electrodos, auxiliares mecánicos de taller de servicios industriales, entre otros; surgidos del programa Buen Trabajo.



Albanesi emitió con éxito U\$S 350 millones en el mercado internacional



El Grupo Albanesi cerró una exitosa emisión por U\$S 350 millones en el mercado internacional, de los cuales U\$S 210 millones corresponden al canje de bonos existentes, y U\$S 140 millones a nuevos fondos, lo que representa un fuerte respaldo por parte de sus inversores. “Esta operación es un paso clave para alcanzar el objetivo de contar con un horizonte financiero más ordenado y vigoroso. Al mismo tiempo, extendemos los plazos de las obligaciones financieras y obtenemos fondos frescos para la cancelación de otros compromisos”, explicó Guillermo Brun, Director Financiero del Grupo.

Pluspetrol Adquiere su Primer Activo Renovable en Uruguay



Pluspetrol, una compañía privada internacional con más de 45 años de experiencia en la industria energética en los sectores de producción de hidrocarburos, generación eléctrica, y minería, se complace en anunciar la adquisición de los parques eólicos Cerro Grande y Peralta I y II en Uruguay, propiedad de los fondos DIF Infraestructura V y DIF Infraestructura VI, respectivamente, administrados por CVC DIF. Estos parques constituyen el segundo mayor portafolio de generación eléctrica renovable privada del Uruguay. Ubicados en los departamentos de Tacuarembó y Cerro Largo, los parques cuentan con 72 aerogeneradores Enercon E-92, con una capacidad instalada total de alrededor de 170 MW.

DESA y EDELAP inauguran la renovación del edificio Eduardo Wilde



Grupo Desa y Edelap inauguraron su sede central en el histórico edificio ahora denominado “Eduardo Wilde”, de calle 5 y Diagonal 80. Con la reapertura de su bellísima planta baja, totalmente restaurada, Desa rescata un ámbito de memoria patrimonial que refleja la excepcionalidad de la capital provincial a 142 años de su fundación. En el encuentro que contó con la presencia del intendente Julio Alak; el director del Grupo DESA, Marcelo Diez; y Gastón Ghioni, subsecretario de Energía de la Provincia, se presentó la exposición “La Plata, capital de la luz” -de próxima apertura al público- que testimonia el nacimiento y desarrollo de una ciudad vanguardista, erigida en 1882 en la llanura de la pampa desierta, hija de la modernidad, pionera en contar con alumbrado eléctrico en Latinoamérica.

Shell Recharge amplía su red de cargadores



Raízen Argentina, licenciataria de la marca Shell, anuncia la ampliación de su red de carga eléctrica Shell Recharge que permitirá a los automovilistas realizar el trayecto de la Ruta Nacional 9 que une las provincias de Buenos Aires y Córdoba utilizando la red conformada por cargadores de 150 kW y de 50 kW ubicados en las principales estaciones de servicio del corredor. Los nuevos cargadores de la red se encuentran ubicados en el “Parador San Pedro SR” de la Ruta Nacional 9 Km 154, San Pedro, en “La Rotonda SAS” de Au 9 Córdoba - Rosario Km 436 de Marcos Juárez, Córdoba, en “Máximo Primero SA” de la Ruta Nacional 336 km 679 en Berrotarán, Córdoba, y en “FGC” de la ruta provincial 34 S entre autopista Rosario - Córdoba y Avenida A. Illia.

ENTREVISTA A CATALINA ROCCHIA FERRO

“Hay una Vaca Viva en la industria azucarera de Tucumán”

La gerente general de Los Balcanes hizo hincapié en la necesidad de promulgar una nueva ley de biocombustibles, y reclamó mayor industrialización y federalismo para impulsar las economías regionales.

Energía eléctrica y biocombustibles hoy son una salida sustentable para la industria azucarera en el norte del país.

En el mes de septiembre Los Balcanes inauguró en el Ingenio La Florida una planta de Cogeneración Eléctrica que beneficiará a más de 25 mil familias, a partir del bagazo de caña de azúcar un proyecto que demandó una inversión de más de U\$S 30 millones y que abastece aproximadamente al 10% del total de la población de la provincia de Tucumán.

La empresa es considerada la mayor productora de etanol de caña de azúcar del país, con una gran capacidad de molienda, un taller agrícola con más de 50 máquinas cosechadoras y la administración de más de 1.200.000



surcos de caña.

“Hay una Vaca Viva en la industria azucarera de Tucumán que tiene una gran capacidad de generación de alcohol y de energía eléctrica. El país tiene que empezar a vernos como una provincia productora de energías renovables”, dijo Catalina Rocchia Ferro, gerente general de Los Balcanes.

La empresa fue fundada en

1994 por Jorge Rocchia Ferro y Catalina Lonac, quienes continúan siendo sus principales accionistas, y es propietaria y opera los ingenios La Florida, Cruz Alta y Aguilares y la Destilería La Florida.

A los 29 años Rocchia Ferro, Politóloga y con un Master en Administración de Empresas, asumió la gerencia general de

Los Balcanes y armó un equipo de trabajo que supo amalgamar con buena gestión y un management renovado.

La compañía tiene la destilería de alcohol más importante del país en base a la producción de caña de azúcar de unos 130 mil metros cúbicos, de los cuales el principal cliente es la petrolera YPF.

La empresa administra más de 35.000 hectáreas de cañaverales y muele 4 millones de toneladas de caña de azúcar, equivalente a un cuarto de lo que se produce en la provincia cada año. A su vez, su Ingenio La Florida, produce 120.000 m³ de alcohol industrial, que luego es deshidratado para aportar más de 10 millones de litros mensuales de etanol destina-

do a la mezcla con las naftas.

El bagazo, un residuo de la producción de azúcar, es una fuente de biomasa que permite generar vapor de alta presión y temperatura. El vapor producido alcanza una presión de 24 bar y una temperatura de 310°C, y se dirige a dos turbogeneradores, cada uno con una capacidad de 12 MW, permitiendo una generación total de hasta 20 MW de energía eléctrica.

Para garantizar una integración fluida con el SADI, Rocchia Ferro explicó que se ha construido una estación transformadora que eleva la potencia de 13,2 KV a 132 KV.

“Esta infraestructura permite el transporte de energía a largas distancias. Además, se ha desa-

rollado una línea de alta tensión en doble terna, con una longitud de 4 mil metros, que facilita el transporte de la energía hasta el punto de interconexión con el sistema nacional. El uso del bagazo de caña de azúcar no solo es una solución sostenible para la gestión de residuos agroindustriales, sino que también ayuda a reducir las emisiones de carbono al reemplazar combustibles fósiles con biomasa renovable”, señaló.

“Nunca dejamos de trabajar y agradecemos a la gente de Brasil, porque toda esta es una tecnología brasilera. Esto ha sido un esfuerzo de toda la gente de La Florida, de los 1575 empleados que tenemos. Nosotros vamos a moler toda la caña, vamos a levantar absolutamente toda la caña para

PECOM

Producimos la **energía** que necesitás para avanzar.



que los cañeros se vean reconvertidos, que como industria, no los abandonamos. Gracias a Osvaldo Jaldo, en el gobierno nacional también tenemos una gran esperanza con la nueva ley. Están dadas todas las condiciones para que la industria azucarera aporte a la provincia de Tucumán, no menos de 2 mil millones de dólares. Tenemos que trabajar para eso y ver siempre el vaso medio lleno”, señaló la directiva.

El proyecto, estuvo en carpeta desde 2017, cuando la compañía familiar intentó ingresar al plan RenovAr. En principio se pensó en una planta para generar 30 MW y luego se decidió que fueran 14 MW. “La idea es llegar a 25 MW pero para alcanzarlo necesitamos otra inversión de más de U\$S 25 millones para la construcción de otra caldera de 180 toneladas, pero es un proyectos pensado para los próximos 5 años”, destacó.

Rocchia Ferro puso énfasis en el apoyo del actual gobernador de Tucumán, Osvaldo Jaldo que “nos acompaña en todas las cuestiones regulatorias y normativas. Necesitamos una nueva ley de biocombustibles. Hoy percibimos 687 pesos el litro de alcohol cuando deberíamos estar cobrando 955 pesos”.

Y concluyó: “Hoy con Vaca Muerta y el litio estamos en la vidriera del mundo y desde la llegada del nuevo gobierno hay una normativa que va en el sentido correcto. Argentina es un país que necesita mayor industrialización y empezar a exportar productos con mayor valor agregado”.

Fuente: Artículo publicado por Daniel Barneda en EL ECONOMISTA.

“LA PLANTA DE COGENERACIÓN DE ENERGÍA DE LOS BALCANES EN TUCUMÁN LE DA MAYOR ROBUSTEZ AL SISTEMA ELÉCTRICO”

Desde la Empresa de Distribución Eléctrica de Tucumán destacaron esta obra ciento por ciento de iniciativa privada que mejora las condiciones de un servicio que podría presentar dificultades para el verano 2025.

En el marco de un sistema eléctrico que hoy presenta serias dificultades a nivel nacional, Vega hizo hincapié en la inauguración de obras como la planta de Cogeneración de Energía Eléctrica de la Compañía Azucarera de los Balcanes en Tucumán que sin duda le dan mayor robustez al sector.

EDET SA es la Empresa de Distribución y Comercialización de Energía Eléctrica de Tucumán. La compañía amplió sus redes de distribución a 15.600 kilómetros y cuenta una potencia instalada de 1.348 MVA, distribuidas en 8.600 subestaciones transformadoras.

En el período 2016-2023 la empresa lleva invertidos en distintos proyectos de infraestructura eléctrica más de U\$S 132 millones, según las últimas cifras del INDEC.

Jose Luis Vega, gerente comercial de EDET SA, señaló que la empresa se ajusta al plan de inversiones que se renueva cada cinco años. “Estamos al día con CAMMESA. Este año hemos invertido más de 20 mil millones de pesos en proyectos de distribución y otros 10 mil millones en transporte eléctrico”, destacó.

En el marco de un sistema eléctrico que hoy presenta serias dificultades a nivel nacional, Vega hizo hincapié en la inauguración de obras como la planta de Cogeneración de Energía Eléctrica de la Compañía Azucarera de los Balcanes en Tucumán que sin duda le dan mayor robustez al sector.

La planta de se ubica en la Usina La Florida y se estima beneficiará a más de 25.000 familias. El proyecto representa un hito para la provincia. La puesta en marcha de esta planta realiza un aporte de energía limpia a la red eléctrica de Tucumán.

Su generación se hace a partir del bagazo de caña de azúcar, que hace



JOSE LUIS VEGA, GERENTE COMERCIAL DE EDET SA

combustión en una caldera especialmente diseñada. El bagazo es un residuo de la producción de azúcar, que funciona como una fuente de biomasa y permite generar vapor de alta presión y temperatura.

Para garantizar su aporte al Sistema Argentino De Interconexión (SADI), construyeron una estación transformadora que eleva la potencia a 132 kV. Además, desarrollaron una línea de alta tensión en doble terna, de 4.000 metros, que facilita el transporte de la energía hasta el punto de interconexión con el sistema nacional.

“Este tipo de obras contribuye al fortalecimiento del sistema eléctrico en la provincia no sólo en distribución sino también en transporte. Cuando EDET tome este punto de conexión de esta estación va a mejorar la calidad del servicio en toda la zona periférica a la planta de los Balcanes aportando mayor robustez al sistema para no operar tan al límite”, consideró.

Y aclaró que eso sucederá recién en el año 2025 en el plan de inversiones para el próximo quinquenio.

SOLUCIONES DUTY EN PROTECCIÓN PERSONAL PARA INDUSTRIAS DE ALTO RIESGO



En un mercado donde la seguridad industrial es primordial, Duty presenta productos para protección respiratoria, guantes y mamelucos diseñados específicamente para sectores críticos como gas, petróleo y petroquímica. Con un enfoque en innovación y ergonomía, estos productos buscan garantizar la máxima protección y comodidad de los trabajadores.

MÁSCARA FULL FACE 5800: VISIBILIDAD Y PROTECCIÓN GARANTIZADA



¿Qué hace especial a la máscara full face 5800?

Esta máscara destaca por su versatilidad y múltiples características de seguridad:

- Fabricada en silicona para un ajuste cómodo
- Tratamiento anti-empañamiento interior y exterior
- Visor con tratamiento antirrayas

para mayor durabilidad

- Compatible con cartuchos y filtros de la serie Duty®
- Diseñada para proteger contra partículas y diversos gases y vapores.

Conocé más sobre la máscara full face 5800 haciendo [click aquí](#)

GUANTES: PROTECCIÓN PARA DISTINTAS SITUACIONES

¿QUÉ VARIEDADES DE GUANTES OFRECE LA LÍNEA DUTY?

DUTY cuenta con una amplia variedad de guantes, en esta nota presentamos tres modelos especializados:

GUANTE NITRILO AZUL (PUÑO DE LONA)



- Protección contra grasa, aceites, solventes y agua
- Forro interior de jersey que absorbe la transpiración
- Diseño de puño que facilita su remoción, evitando atrapamientos

Conocé más sobre el guante de nitrilo azul (puño de lona) haciendo [click aquí](#)

GUANTE RESISTENTE AL CORTE NIVEL 5 - BAÑO TOTAL DE NITRILO



El guante Duty® de máxima resistencia al corte (Nivel 5) sin costuras con doble baño de nitrilo, es un guante que combina una mezcla de fibras de alta prestación al corte, con 2 recubrimientos en nitrilo, el primero completo en nitrilo suave que nos brinda impermeabilidad y el segundo en nitrilo espumoso que nos da grip tanto en mojado como en seco, a su vez mejora sus estándares en términos de resistencia a la abrasión.

Su tejido da comodidad y sensibilidad, permitiendo manipular piezas pequeñas en lugares limitados de espacio combinados con riesgo de corte.

Conocé más sobre Guante resistente al corte nivel 5 - Baño total de nitrilo [click aquí](#)

GUANTE PVC ROJO 35 Y 40 CM (CON SOPORTE TEXTIL)



- Barrera robusta contra productos químicos y partículas sólidas
- Ideal para trabajadores expues-

tos a condiciones extremas

- Protección de mano y antebrazo
- Soporte textil que absorbe transpiración y previene olores

Conocé más sobre Guante PVC rojo 35 y 40 cm (con soporte textil) [click aquí](#)

MAMELUCO AMARILLO PROTECCIÓN PARA QUÍMICOS Y PARTÍCULAS

Es un overol ligero, flexible, ergonómico y efectivo. Las características de diseño y su barrera de laminado de polipropileno y polietileno ofrecen protección eficaz contra una amplia gama de productos químicos, como así también de partículas sólidas.



Se destaca:

- Costuras termoselladas, para mayor protección contra líquidos y material particulado, logrando así una larga vida útil del mameluco.
- Solapa hasta el mentón, con cinta bifaz sobre el cierre para una mejor cobertura, impidiendo el ingreso de líquidos o partículas.
- Capucha construida en tres piezas para mejorar los movimientos laterales de la cabeza.

Conocé más sobre toda la línea de mamelucos DUTY [click aquí](#)

LA LÍNEA DUTY REPRESENTA UN SALTO SIGNIFICATIVO EN EQUIPAMIENTO DE PROTECCIÓN PERSONAL, COMBINANDO TECNOLOGÍA DE PUNTA, ERGONOMÍA Y SEGURIDAD PARA LOS PROFESIONALES DE INDUSTRIAS DE ALTO RIESGO.

¿QUIÉNES SOMOS?

En DUTY nos dedicamos a importar y comercializar productos premium para protección personal y contamos con más de 20 años de experiencia en el rubro. Siempre a la vanguardia en

materiales y artículos, incorporamos permanentemente novedades en el rubro y trabajamos enfocados en los requerimientos de cada empresa.

Contamos con stock permanente para dar un abasteci-

miento confiable y entregamos a todo el país dentro de las 72hs de realizado el pedido.

Brindamos asesoramiento y atención personalizada. Nuestro soporte técnico especializado atiende y asesora cada

consulta con los más altos estándares de atención al cliente y en base a capacitación continua en cada producto.

Los invitamos a conocer más sobre DUTY en nuestro sitio web:

<https://www.dutyseguridad.com.ar/>



**BERTOTTO
BOGLIONE**



**DESDE 1948 TRABAJANDO
POR EL DESARROLLO
DE NUESTRO PAÍS**

MINERÍA

 bertottoboglione  @bertottobogliok

 bertottoboglioneok  bertotto-boglione

+54 03472 425095 - ventas@bertottoar.com

Marcos Juárez - Córdoba, Argentina

bertotto-boglione.com


ASME
SETTING THE STANDARD